

窝姿爱媛抑菌凝胶微商系统开发

产品名称	窝姿爱媛抑菌凝胶微商系统开发
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

产品详情

窝姿爱媛抑菌凝胶微商系统开发【周经理-可微可电】，窝姿爱媛抑菌凝胶微商模式开发，窝姿爱媛抑菌凝胶代理系统开发，窝姿爱媛抑菌凝胶新零售系统开发

(相关声明：文章资料采集于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考,与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)

流量已经不是数字零售的关键。同以往零售行业的发展对于流量的极端依赖不同，现在的零售行业开始表现出越来越多地对于流量并不依赖的一面。原因在于，现在的流量早已不再是以往那样的充满着机会，现在的流量早已不再是以往那样的充满着红利。更为确切地说，流量业已成为了留量。

代理资格：

爱媛抑菌凝胶（每箱含100盒，每盒零售价为238元）

大联创：一次性购货3000盒，150000元，保证金1500元，拿货价50元。

联创：一次性购货1000盒，56000元，保证金1500元，拿货价56元。

总代：一次性购货300盒，20100元，保证金800元，拿货价67元。

省代：一次性购货50盒，3850元，保证金200元，拿货价77元。

市代：一次性购货10盒，1100元，拿货价110元。

VIP：一次性购货3盒，480元，拿货价160元。

在大联创之上，还有一个隐藏的代理级别，名为“股东”。据知情人透露，股东门槛为100万元，拿货价为45元，招募同级别代理，平级奖是5%。

补货规定：

大联创：少15箱补货，享受大联创相应价格。上级如果为大联创，每次补货从公司出货，股东给予招募人5%返点。

联创：少5箱补货，享受联创相应价格。上级如果为联创，每次补货上上级给予招募人货款5%返点，或公司供货股东给予招募人5%返点。

总代：少2箱补货，享受总代相应价格，如果上级为总代，每次补货上上级给予招募人货款5%返点。

省代：补货50盒，享受省代相应价格。

市代：补货10盒，享受市代相应价格。

代理奖金返利细则：

大联创A招大联创B：货从公司出，股东给予招募者A奖金4000元，补货原大联创A享受5%返利。大联创A三个月内无补货，返利取消。

联创A招联创B：货从公司出，股东给予招募者A奖金2000元。补货原联创A享受5%返利，联创A三个月内无补货，返利取消。

联创招总代：供货方式自行选择（1、公司供货，股东给予奖金1000元与其差价；2、自行发货，没有奖金，只赚差价），联创三个月内无补货，领取奖金资格取消。

总代招联创：给予总代一次性招募奖金2000元。供货和补货由总代的上级负责（股东或联创，由供货者给予奖金），并负责日常帮带和管理工作。（招募大联创奖励4000元）

总代A招总代B：货从公司出，股东给予奖金1000元，补货原总代A享受5%返利，总代A三个月内无补货

, 返利取消。

联创、总代招省代：供货方式自行选择（公司供货，股东给予奖励200元和差价；自行供货，只赚取差价），联创、总代三个月内无补货，领取奖金资格取消。

省代招联创、总代：给予省代一次性招募奖金（招募大联创4000元；招募联创2000元；招募总代1000元）。供货和补货由省代上级负责（联创、总代或股东，由供货者给予奖金），并负责日常帮带和管理工作。

省代A招省代B：货从公司出，股东给予一次性招募奖金200元。

联创、总代、省代、市代招市代：供货和日常补货由招募代理直接负责，并负责日常帮带和管理工作。

市代招联创、总代、省代：股东给予市代一次性招募奖金（招募大联创4000元；招募联创2000元；招募总代1000元），供货和补货由上级负责（联创、总代或股东，由供货者提供奖金），并负责日常帮带和管理工作。