

伞类目天猫入驻，天猫入驻流程简洁化方案

产品名称	伞类目天猫入驻，天猫入驻流程简洁化方案
公司名称	武汉市武昌区麒茗轩珠宝首饰店
价格	.00/件
规格参数	可入驻天猫:旗舰店猫超都可以 可入驻京东:pop与自营都可以 可入驻猫宁:代销与自营都可以
公司地址	武汉市武昌区武汉中央文化区K6K7地块二期第K6-6幢/单元1层商3号房
联系电话	19210165392

产品详情

伞类目天猫入驻，天猫入驻流程简洁化方案

很多服务商的朋友圈都会晒大量的案例，案例截图就是真的？当然不是。视频都可以轻松造假，更不用说截图了。

所以，想入驻天猫 商家朋友们，多看看我分享的内容，学会如何分辨真假内部渠道服务商，免得自己的资料被自荐服务商玩得进入黑名单。

小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

自荐服务商们就喜欢拿品牌影响力不够来说事，然后说他们包装怎么怎么好，通过他们可以提高多少多少成功率，走自荐，有啥好可言？

而我们直接小二提交操作，无视品牌影响力，直接绕过机器审核操作。

如果以上。两个条件一个都不满足，建议商家，还是理性一点，不要听信试概率代入驻口中的邀约码。这就像，一个长相非常普通的女生，走在街上有人跟她说，她有明星气质，要包装她成为明星一样扯。自己啥条件，还是有一个清晰的认知比较好。

那么猫享自营该怎么入驻呢？

目前没有开放入驻入口，只有通过内部人员，才能够操作入驻，这个问题，我们作为与小二直接合作的服务商，好解决！

因此，自荐的服务商，是没法操作入驻的。真正能操作入驻的服务商，对于资料的要求，就是简单的公司不是空壳即可。

猫享自营作为一个极具发展潜力的平台，适合有实力，有前瞻性的商家提前进场，吃到新平台红利！

伞类目天猫入驻，天猫入驻流程简洁化方案相信很多商家朋友在跟服务商对接沟通的时候，对方时不时就会冒出邀约啊、名额啊、快速下店啊、我们又下了什么什么店之类的话术，来引导商家把资料给过去，让他们来操作。他们口中的邀约、名额，只是他们的一个说法，他们连真正的邀约是怎么一回事都不清楚，而且天猫里面，没有名额这个说法，只有饱和度这个说法，但是吧，你走自荐，你到哪里知道饱和度的情况呢？不知道，而且大多数在招商的类目，都没有饱和度的问题，饱和度的问题集中体现在专卖店与专营店上面。

那么，草根品牌就没法抢到这波猫享自营的红利了么？当然不是，请看方式二。

第二种入驻方式，就是通过小二直接操作入驻，这种方式不考核线下的销售额，只需要你线上满500万，就可以做到坐等入驻成功。

那么，线上年销售额没达到500万可不可以操作呢？也可以，只要满200万，在小二那里就可以操作。只不过达到500万就可以做到坐等成功而已。

因此，如果你想入驻猫享自营，小二渠道肯定是你优先考虑的入驻方式。