



通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

1、线上年销售额500万

2、线下年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资料的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额。

天猫入驻的类目关闭了，企业入驻天猫的流程限时名额，是针对着急下店商家单独凭空杜撰出来的。特邀名额，是针对那种摇摆不定，纠结要不要给资料的商家准备的。特价指标，是针对那种为了想省钱的商家，凭空杜撰出来的。绿色通道，VIP通道，和上面一样，目的就一个，博取商家信任，从而套取商家资料。如果以上两个条件一个都不满足，建议商家，还是理性一点，不要听信试概率代入驻口中的邀约码。这就像，一个长相非常普通的女生，走在街上有人跟她说，她有明星气质，要包装她成为明星一样扯。自己啥条件，还是有一个清晰的认知比较好。