



???????

1?????

2?????

3?????

5?????

6?????

7?????

????????????PPT????????????????????PPT????????????

????????????????????????????????????????20????????????????????????????

????

????????????????????????????????????

绝大多数代入驻服务商都是通过走自荐的方式在入驻，这种方式的成功率与商家自己提交是差不多的，很多服务商职业素养差一点，做的运营方案啥的，很差，其入驻成功率，还没有商家自己认真提交要高。

而只有像我们这种，直接与天猫小二直接合作的服务商，成功率会高于走自荐，这个原理，大家都能想明白。

天猫入驻书籍类目选什么，入驻天猫店铺流程视频

????????????????????

(?)??????????

(2)??????????

(3)??????????

(4)???????

(5)??????????

(6)???????

????????????????????????????????????????????????????????????????????????????????????????

而且天猫并没有给出衡量品牌影响力的标准，此外，如果品牌影响力真的是影响入驻成功率的核心因素，那么为什么一直还会有草根品牌成功入驻天猫呢？

所以，大家不用纠结品牌影响力的问题，我们从小二那里得到的消息是：品牌影响力不足，只是单纯用来驳回你们入驻申请的万金油式的理由而已。

入驻天猫失败的原因是多样性的，品牌影响力的因素不是很大，也不必去深究。