

直接融资租赁公司汽车按揭公司注册

产品名称	直接融资租赁公司汽车按揭公司注册
公司名称	深圳星泷商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区
联系电话	18681584221 18681584221

产品详情

先需求，能货就货，不能货再租此百时，什汽生租赁居硕回于模糊朝所有权概念减少融资方案中的“租赁”气息

4、租赁的“劣后”地位: 融资租赁是传统融资手段的补充

To B端，也有类似的逻辑。

公司作为法人，本身就是纯粹理性的产物，名不正无所谓，但会看重利益实质，会对使用价值本身和使用成本极度敏感。

而这又会面临了新的问题

直接融资与直接融物相比，如果成本相同，主体都愿意选择直接融资，这几乎不言而喻，毕竟资金的流动性更高，这决定了从产品本身出发，对客户而言，融物的优先级不会高于融资。

同时，与传统金融机构比，租赁公司多无廉价资金，天然腿短一截，这使得统一市场中，融物的成本下限反而高于融资。如果融资租赁公司的资金来源没有劣势，或可以通过成本管理，提供具有竞争力的利率方案，以弥补产品本身的差距，但是这显然是当下经济安排中不可能大规模发生的事情，

整体上，融资租赁又有些尴尬

对手兵强马壮，只好避其锋芒，融资租赁公司便要下沉，要面向小微企业开展业务，毕竟，社会上确实有大量无法从传统领域获得资金的实体企业，同病相怜，两两相望

这客观导致了，以“融物”形式进行资金投放的融资租赁注定只能是传统融资手段的补充;同时，在 market 金融服务的分层化中，融资租赁服务长期徘徊于底层。

5、租赁面临的无情现实: 放贷收息，租赁只能喝汤

放贷收息，租赁只能喝汤，租赁业痛定思痛，反复呼吁租赁公司要回归本源、回归租赁，因为相较传统金融机构，融资租赁毕竟还天生含有租赁基因，而租赁就是商品流通，在“实业”战场作战，应该有一战之力。

表面上融资租赁和传统信贷大有不同，但是，融资租赁以服务商品流通为己任，提供融资，但间接获取租金收益；传统信贷以直接获取利息为追求，提供融资，但也可间接服务商品流通。两者还是

在一个赛场上较量。

想来，只有某些小众场景下，融资租赁才会显出优势

例如，融资租赁公司放款快，承租人就拿货快；信审灵活，不上征信，也是一种产品力；传统信贷看不准、来不及做的业务，融资租赁能看得准、来得及

于是便又成了，剑走偏锋，注定小众

从原理上看，融资租赁的本质优势应当是什么？获得流动性是需要代价的，要么资质好、要么担保2而仅基于标的未来收益本身来进行判断，资金多半胆快；而租赁则具备仅基于租赁物价值