

汽车充电桩厂家 兴科电子 汽车充电桩

产品名称	汽车充电桩厂家 兴科电子 汽车充电桩
公司名称	郑州兴科电子技术有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	郑州高新技术产业开发区莲花街电子电器产业园9号楼508号
联系电话	13203701100 13203701100

产品详情

企业视频展播，请点击播放

视频作者：郑州兴科电子技术有限公司

投资电瓶车充电桩怎么样？汽车充电桩能赚钱吗？

这两年在国家政策的影响下，一度成为当前热门的投资项目。不少创业者也纷纷投来疑问的目光：真的能赚钱吗？我们来分析一下！

这个不同于其它小项目，只要你有设备投放场地，有足够的用户资源就能做这个项目。一般来说，小区、学校、出租房等地都是选择。主要是通过收取用户充电费用的差价来获利，用户量越多，设备使用率越高自然回本也越快！

投资成本汽车充电桩

厂家不同合作政策也各有差异，一般仅需3-5万元购买设备即可成为运营商专享厂家提供的区域代理特权及厂家技术人员市场开发的指导服务。不同于其它项目无加盟费用、无人工运营成本费用、无租金费用，投资成本比较低。

利润分析

将设备安装完成后即可开始坐享收益，全天经营24小时不断进账。我们来算一下充电桩的利润是多少汽车充电桩，按照电动车充满电需要耗费1度电，每度民用电为5毛商用电为8毛来算，1块钱充3个小时或者

充满都是可行的，一台桩可同时给12辆车充电，每天的收益就在12元左右。一个月下来就是360元，安装加设备成本为1500-2000元不等，这样算下来半年内就能回收成本了，之后就是躺赚了！

售后问题

设备在运营期间，避免不了出现各种问题，一般厂家都会提供1年质保，只要是电子器件出现为都可以直接免费换新的。虽然运营商不需要花一分钱，但是这样来回耽误用户充电，会影响用户体验和个人的收益情况，所以建议前期先多了解产品找靠谱的厂家合作。

后期运营

智能充电桩依托于互联网，所有设备终端都与互联网连接，仅需一部手机即可随时掌握全部信息，包括每日收益、充电情况等信息，适合规模化运营，节约大量人工运营成本。

从以上我们可以看出，电瓶车充电桩的确是一个投资小、回本快的小项目。做这个项目重要的就是找好靠谱的厂家和适合投放设备的场地，任何投资都有风险，一定要谨慎！

电瓶车充电桩这个项目怎么样？赚钱吗？汽车充电桩

目前在这个行业。赚钱肯定是可以的

电瓶车充电桩这个可比作是修水管的一个事。前期需要铺设，付出的精力不少，而且进小区这个是一个门槛，可能还得跟物业合作，被分走一部分利润。

找准入住率高的小区，电车多的。因为给电车充电还蛮是刚需的，作为一个上下班的简便交通工具，使用率还是非常高的。

如果能有几个小区的资源，可以进入铺设几个充电桩，除了前期的回本时间，后期几年都是躺赚的，这个充电桩主要是在前期的时间和成本。

至于赚多少，肯定还跟你掌握的小区资源有关，如果你能进入到几个人多、电车多的小区，那赚钱还不是妥妥的。

我所知道的人在做这个事的，基本上都有大赚和小赚，毕竟不是太高门槛的行业，哗哗的进账，那也不现实。兴科电子凭借全套软硬件支持和云服务能力，让非用户也能率、低成本的实施本地化运营，极大的促进了充电行业的发展。兴科电子已成功运作“科科充电”“科科魔方”两大云端充电服务品牌，实现了兴科电子向兴科物联的飞跃。

详情可电话或留言咨询！

电动自行车充电桩汽车充电桩市场需求怎么样近10多年来,我国电动车市场出现迅猛增长势头。现在电动车拥有量达1400万辆。据各大城市的市民需求调查,高达76%的市民有将汽车充电桩作为代步交通工具的需求。

国内自行车产能结构调整,电动自行车增速较快。根据数据,我国两轮脚踏自行车产量为 5541.7 万辆,同比增长 11.3%;电动自行车产量为 2966.1 万辆,同比增长 9.5%。

郑州兴科电子充电桩汽车充电桩技术有限公司专注于物联网Aiot平台、行业应用SaaS平台的研究和开发；是的安全充电、智慧控电设备供应商，已为数千社区、亿万用户提供完整的解决方案和的用户体验。公司2016年5月成立以来始终秉承正直、情怀、匠心、创新的兴科精神，汇集万物，美好，经过全体同仁的不懈努力和社会各界朋友的鼎力支持，敝公司得以蓬勃发展。公司现主营电动自行车充电桩，新能源汽车充电桩，地锁，智慧空开，智能门禁现公司业务已覆盖30省，190市，现有电动车充电端口1000000+，覆盖小区150000+，累计安全充电次数超3亿次，单日订单350000+，平台用户超过500万。欢迎各位老板前来咨询合作