

# 多次入驻京东自营被拒绝了，要怎么才能入驻京东自营？需要什么条件以及费用？

产品名称	多次入驻京东自营被拒绝了，要怎么才能入驻京东自营？需要什么条件以及费用？
公司名称	河北企合互帮科技发展有限公司
价格	30000.00/件
规格参数	
公司地址	河北省石家庄市长安区中山东路567号嘉和广场4号楼1101室（注册地址）
联系电话	15511852786

## 产品详情

多次申请入驻京东，还被拉进了黑名单？

被坑了上万元，却还是望着京东的门槛兴叹？

这篇文章不浅谈，只深聊，看完顺利入驻京东。文末有京东入驻小技巧。

朋友你好，我是帮助了上千家企业成功入驻京东的渠道人。入驻京东，我可以帮你。

### 一、京东入驻条件

- . 商家入驻主体必须是企业；
- . 商家需要在中国大陆注册企业；
- . 入驻商家的公司注册资金不得低于100万元，公司注册时间在1年以上（包含一年）；
- . 公司具有一般纳税人资格；
- . 商标可以是R商标，也可以是TM商标；

为什么京东不支持个体工商户和个人入驻？

很简单的原因，京东是打造的高品质平台，和拼多多不同，它需要的是口碑和质量更好的品牌与企业，而不是“乳臭未干”的个体工商户和个人。

### 二、京东入驻费用

. 保证金：一般情况是3-15万；

. 毛利保护：一般情况是5-15%；

京东自营的具体保证金和毛保是跟采销进行协商的，想要了解具体的费用，可以拉到文章尾端找专业的人员了解哦~

入驻京东被拒绝的原因有哪些？

1.\*\*不齐全

\*\*不符合标准，上传资料不齐全；2.品牌影响力不足

京站内品牌数不胜数，京东需要能够带来流量的品牌，如果你没有品牌影响力、流量，入驻成功率直接掉一大半。

3.入驻类目、商品

京东会有限招类目和热招类目，热招类目的商家，入驻相对要轻松很多，限招类目的话，但是京东自营都是邀约式的入驻，建议直接找官方入驻服务商了。

4.品牌运营计划书

品牌运营计划书很重要，这个就是你向京东的自营采销进行的自我介绍，京东的采销会根据该企业的行业走势、品牌发展、是否适合京东消费群体等因素来综合判断该企业是否能进入在京东。

小建议

如果你被拒绝入驻了，但是对于自营采销给出的原因不是很了解的话，就建议去找官方入驻服务商里面的专业人员了解一下根本的原因是什么，解决这些问题，让自己下一次可以成功入驻。

四、什么是玩概率入驻？

这是市面上很多没良心的代入驻平台的代名词，把商家当做小白鼠，让商家准备各式各样的资料走各种各样的程序。

打着疏通关系的旗号，收取高额费用，最后钱也交了，还没有入驻成功。

说白了就是，一边忽悠你交钱！一边把你当试验品，去测试京东那边的审核程度！

五、\*\*\*\*\*的优势

如果入驻京东只需要完善的资料就能入驻成功的话，为什么会有代入驻的存在呢！

代入驻靠什么就让你成功入驻京东了？这其中必定是有所关联的，可能是资源也可能是经验。

这就是京东官方授权服务商的优势所在！

. 价格便宜，相比店铺\*\*来说便宜不止一点。

. 下店付款，不存在什么店铺下不下来，却付款了。

. 成功率高，相比自荐入驻来说，成功率会高很多，毕竟有着专业的团队来为你精心策划一个入驻方案。

. 时间短，效率高，有所谓的“内部关系”，甚至可以帮助你在短时间下店。