

玩转乐分享模，轻松挣大钱？

设计商业模式+分享购模式+微三云技术，微三云技术

产品名称	玩转乐分享模，轻松挣大钱？设计商业模式+分享购模式+微三云技术，微三云技术
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

玩转乐分享模，轻松挣大钱？设计商业模式+分享购模式+微三云技术，微三云技术

前文引言：微微三云云平台系统支持二十多种分销奖励模式：

二十、大分销制度（可灵活组合）同时结合热销的有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交 电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，广告电商模式等应用营销模式 省市县区域代理+N 级分销+N 级渠道+全球分红+会员级差制度+全民代理（星火倒置 N 级分销）+多商家入驻+积分商城+本地 O2O+全返+手机流、量分 销+直推奖励。

多年来，我们秉承以商家运营为核心、以帮助客户拓展销售渠道和提、高运营效率为主线、以 B2B2C 云平台为主要服务模式的运营理念，专注于电商软件的研发与创新。以技术为核心，公司已经陆续开发出多个产品并投入了应用。每个月均推出数十个热门分销应用，在多个行业的企业中得到有效应用，很多平台因此收货每个月过亿卖货回款的业绩。

公司宗旨：以技术服务客户，以能力赢取用户，以态度取信用户！

今天给大家分享一下乐分享模式玩法。

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

企业如何借势转型+乐分享APP搭建+构建商业模式

分享购的优势在哪里？乐分享模式解决什么问题，企业如何借势转型？东莞分享购的优势在哪里？解决什么问题，企业如何借势转型？分享购这个商业模式爆火的原因是什么？其究竟解决了什么问题？乐分享APP搭建？又是如何构建商业模式的？接下来，微三云麦超为大家一窥究竟？分享购的优势在哪里？乐分享模式解决什么问题，企业如何借势转型？

乐分享模式结合社交电商会员制和实体店O2O异业联盟模式导读：“乐分享”、“乐享购”“分享购”这几个关键词近在各大网站上纷纷占据了首页，这到底又是一波什么样的风暴？企业又是否可以抢到一块属于自己的蛋糕呢？站在第三方角度，我们一起来分析一下这个“乐分享”到底有何特别之处，又怎么会受到各大企业和平台的关注。

第一、一部分：乐分享模式讲解：

首先，我们要知道在此之前有个APP就叫乐分享，这个平台的特别之处就在于，它与其他电商平台和本地生活服务平台不一样，是作为一个第三方购物平台的转接口，在这个转接口你可以通过选择商品，下单时自动跳转到第三方购物平台，比如天猫、京东、淘宝、美团或其他知名平台。众所周知，我们日

常的消费都可以直接通过这些平台来完成，而“乐分享”则相当于整合了所有的资源，你不仅可以在上面网购、叫外卖、充话费、交电费、加油卡充值、社区团购、京东到家等等的服务，并且享受“乐分享”提供的超高优惠，可以说能极大地满足用户的需求。

你以为到这儿就结束了吗？乐享购的杀手锏还在后面。成为乐享购的会员之后，你可以分享给五个人，他们会成为你下级的成员；同理，五位成员又可以各自推荐五个人，以此类推，直到完成第九层的架构，这时候你下面的人数从层往下开始数，分别是5人、25人、125人、625人、直到第九层有1953125人，这时候总人数加起来就有2441405人，而这2441405人的消费都跟你有关系，你可以拿到平台给的佣金奖励，奖励的规则是什么呢？敲黑板，重点来了！

作为顶层会员：

架构层的5人消费第1笔可获得佣金奖励；

架构第二层的25人消费第2笔可获得佣金奖励；

架构第三层的125人消费第3笔可获得佣金奖励；

架构第四层的625人消费第4笔可获得佣金奖励；架构第五层的3125人消费第5笔可获得佣金奖励架构第六层的15625人消费第6笔可获得佣金奖励架构第七层的78125人消费第7笔可获得佣金奖励

架构第八层的390625人消费第8笔可获得佣金奖励

架构第九层的1953125人消费第9笔可获得佣金奖励九层架构总人数为2441405人

为了提高用户活跃度，乐分享也制定了相应的奖励规则，也就是条件，只有达到条件才可以拿到奖励：

一、每月必须消费满9笔（金额不限）。

二、推荐满5人

当然，这个条件对用户来说极易完成，推荐五个人，然后每个月消费9笔，我们正常的网购、外卖、话费充值、加油卡加起来也远远不止9笔。奖励的渠道分别是自购奖励、分享奖励、区域奖励，前二者容易理解，而区域奖励不再是以收货地址为导向，是以用户注册所选择的地址来衡量。

以上就是乐分享平台的规则和玩法，其实我们不难看出，乐分享与其他分销的模式有着根本性的差异，不管是在层级上的限制，还是在奖励的模块，都呈现出不同之处。可能有网友想问的是，这个玩法是否涉传呢？其实你还没有明白实质性，有没有发现用户每次消费的佣金只给上层一个人，而并非多级分销，我想，这也是乐分享模式为什么在短时间引起大批量网友关注的原因吧？但是，这个模式推广久了，用户和团队长就会发现一个问题，就是收入太低了，因为那些淘宝客之类的CPS订单利润一笔才几毛钱，分下来没多少，就算伞下有个几万人，也不过一个月一两千收益，后期无法调动用户的积极性，所以需要迭代2.0版本，增强用户的推广收益。第二部分：乐分享/分享购模式的2.0版本

分享购2.0版本主要是要解决团队长收益低的问题，首先，平台引入团队长大礼包社交电商会员制度，单价在999-9999之间，这样金额大利润高的团队长和区域代理礼包，这样礼包可以拿出来的分佣金额是比较大的，团队长推广下级会员马上就可以看到礼包分佣收益，不同级别的团队长，除了享受55公排九层订单收益，还可以享受不同比例的团队伞下订单级差收益，这样用户就更加愿意买礼包加入成为团队长。第二步，引入O2O实体门店入驻异业联盟，这样用户平时的刚性消费，比如楼下餐馆就餐，美甲，美发，便利店买酒买烟买零食，团队聚餐，咖啡店奶茶店，超市购物，早餐店等等刚需消费的门店，这些订单利润相对比CPS订单的利润大多了，自然可以拿出单笔几元甚至几十元的佣金用来奖励给上级领导，这样，伞下几千几万甚至几十万人的团队长，很容易看到月入几十万的情况，这样会员又可激活起来。O2O门店系统功能介绍：

- 1、无限添加商家，多商家入驻，入驻申请，入驻审核，资料修改，商家页面装修，商家独立后台，可以上传产品、展示门店信息，分销设置
- 2、连锁店与普通店，连锁店有总店通用会员卡和分店独立使用会员卡功能
- 3、根据用户LBS定位识别，距离远近推荐附近店铺，可以根据店铺销量和评分，距离远近排序推荐
- 4、可展示多少起送，配送费多少等，可设置新人优惠、满减优惠，折扣、会员价等
- 5、商家店铺主页，进入商家店铺，可看到商品列表，热销推荐，领券等，可展示店面地址，客服电话导航等
- 6、可以根据产品名称搜索提供同类产品的店铺
- 7、同时支持线上下单、到店支付、全国配送、同城配送上门（对接爱跑腿和达达配送）
- 8.支持产品预约，服务类预约，技师预约，次卡预约，可进行线上预约，线下体验消费时核销9.餐饮行业支持扫码点餐，分配桌号

拓展阅读：微三云科技是国内较早从事电商源码及 SaaS 软件及服务的企业之一，自成立以来始终坚持产品和技术驱动的发展战略，围绕电商商家在营销管理、订单管理方面的需求，通过持续的技术创新和产品迭代，已实现业务在主流电商平台的全面布局。经过多年发展，微三云科技主要产品供应链系统，超级云 APP，区块、链系统，云平台电商系统，知识付费系统，NFTHE nfg 系统等在同类软件中排名、前列，帮助广大电商商家降低了管理成本，提、升了运营效率，在行业内树立了良好的口碑和品牌知、名度。在陪伴微三云科技筹划上市过程中，我们与公司风雨同舟、携手前行。

一般小程序商城服务商分为两种情况，saas 和源码两种情况。先来说说 saas 吧，saas 一般是按年付费，这种前期投入成本会比较低，这种受服务商的限制会比较大，所有的小程序使用者都是公用服务商的服务器，saas 模式比较适合于前期只是想通过线上卖货、不需要考虑平台思维的商家来运作，规模大、有长远规划的不建议选择这种模式；第二种情况，是软件服务商直接给商家企业独立部署服务器的、能够提供源代码的，这种就比较独立自主，平台的运营数据那些都是掌控在自己手里的，有主动权，后期做大想要走资本路线的源码是你必然的选择，其次是从长远考虑，自己有代码后期可以做二次开、发什么的也方便，当然这种情况下，前期的成本也会比 saas

模式高；微三云源码提供一下新零售模式系统，思购臻 选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购 模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式

