莆田美容院养生馆拓客留客锁客升单做业绩团队电话

产品名称	莆田美容院养生馆拓客留客锁客升单做业绩团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

第一步：会前会定制拼团方案

如果确定要做拼团活动，就要开始做会前会的准备内容。

1

确定活动的目的：如“ 三八节女神节活动 ”，**门店业绩

2

策划活动方案：项目以高端产品为主、**产品为辅，高端产品如微级版微晶水光、3D无针线雕，**产品如小气泡

3

制定活动目标：创业绩10万

4

制定PK机制及奖励：以3人为一组，分3组进行PK

第二步：全员启动会

全员启动会*重要的是营造PK氛围，做好团队的激励，同时要让员明白为什么做拼团，以及*终要达到的目标。并且，要做好团队分组及分工。一个店分3个团队，一个团队3-4人。

1

参会人员：全体店内员工

2

活动介绍及目的通告：让全员知晓目标，并给予操作步骤

3

拼团分析：让员工熟知拼团操作流程，做好人员分工

4

分析顾客及转化客户：对所有留下信息的意向客户，及时跟进，进而一对一沟通

5

公布PK机制和奖励机制：前期给员工做好激励，定下奖励机制，营造出团队PK的氛围

6

PK团队分组：3个PK团队，每个团队3人

第三步：活动中分享业绩

进入第三步时活动控制，要调动全员热情，让活动气氛感染大家积极竞争，并把团队的战果在微信群及时通报，鼓舞士气，激励队友。如果有策略上的问题，随时总结不足，及时更正和调整。

1

朋友圈早中晚分享拼团链接

2

关注员工状态，及时鼓舞

3

发动亲友转发链接

4

可及时分享成交战果，发战报

5

及时总结不足，及时更正和调整

6

负责人掌握整个活动节奏，熟知每个节点的状况

第四步：总结会 表彰**员工

活动结束后，要及时开总结会，总结活动的不足，并且表彰活动中业绩**的团队，以及店长或其他人。复盘了整个活动的过程，以及活动中出现的问题，以及下次如何去改进。这样，就真正达成了拼团活动的有始有终。

1

员分享：成单经验，销售话术，给更多人技能上的

2

活动组织者总结活动：提出活动不足，以及如何改进的方法

3

公布战果、表彰**：给**的员工及领导奖励，在全员形成良好的PK氛围