

如何实现团队裂变盈利？七星创客模式，助力平台如何实现快速引流获客

产品名称	如何实现团队裂变盈利？七星创客模式，助力平台如何实现快速引流获客
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

现在市面上，提及*多的团队裂变模式，大家首先想到的是“链动2+1”。由于这种模式在市场中很有名，很多软件外包公司都在制作成自己的标准产品，向市场推销。但除了这种模式，还有一种团队裂变模式也引发了市场一波热度关注，那便是“七星创客”。

“七星创客”与“链动2+1”虽有些相似，但它们的逻辑确有些不同，在“链动2+1”中，老板团队可以通过销售产品来**自身盈利，并持续裂变团队赋能平台，而在“七星创客”模式中，它*主要的目的就是为了使团队裂变来增加收益，也是近期市场炙手可热的新型零售模式之一。

仅数月之内，“七星创客”这个模式帮助某平台创造出了可观的销售业绩，因此广受企业商家的追捧。下面解析一下这个模式的规则和逻辑玩法。

如果说用户想要在平台盈利，首先必须要先成为会员创客身份，成为创客的条件是必须消费一单指定的产品，假设是一盒茶叶，售价1000，购买消费后成为平台创客身份，推荐三人购买即可回本，这点的话跟链动的话就有点类似。

推荐一人消费1000茶叶时，只能获得10%的收益，推荐第二人消费获得20%的收益，推荐三人才能拿到剩余70%的收益。这样就实现了回本，每个人做同样的复制，确保每个人都能使用到经济实惠的茶叶。

创客分享完三人后，即可成为一星创客身份，享受团队业绩3%的奖励，以此类推，当自身团队下培养了两个一星且业绩完成5万，即可升为二星创客，享受团队业绩5%的奖励。成为三星创客一样需要培养两个二星，完成指定业绩，享受团队业绩7%的奖励。

成为三星后这里会有一个额外的奖励“伯乐奖”，什么是伯乐奖呢？意思是上级可以拿直属下级团队业绩同份的****，直属下级团队业绩拿多少，上级伯乐奖就拿多少。以此类推，成为七星，需培养2个六星创客，享受团队业绩15%的奖励。

在创客模式中，想要升级成为更高的星级，就能享受更高的优惠与权益，必须主动去发展裂变新客源，帮助平台建立更多的**与团队，“七星创客”适合的行业也非常多，比如美妆美容、大健康、轻医美、酒类、茶叶、一些快销品礼包等等，都可以利用这个模式帮助平台实现快速引流获客。

如需详细了解该模式的逻辑玩法，可关注私信了解。