为什么连连有鱼模式能够把广告电商做好?想知道它的怎么做到的吗 ? 微三云麦超解读

产品名称	为什么连连有鱼模式能够把广告电商做好?想知 道它的怎么做到的吗? 微三云麦超解读	
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司	
价格	.00/件	
规格参数		
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新 技术创新园B栋2-5层	
联系电话	13929266321 13929266321	

产品详情

为什么连连有鱼模式能够把广告电商做好?想知道它的怎么做到的吗? 微三云麦超解读

前文引言:微三云为客户提供会员流量广告变现:微三云客户平台财务自由之路:上线一个当前zui新zui火的模式,快速裂变会员 10 万+,用社交电商新 零售会员奖励模式打造稳定团队架构,然后每 2-3 个月跟随微三云系统迭代新增上线zui新的模式,不断激活新老会员继续推广拉新到 50 万+,先借 助腾讯体系上线公众号小程序视频号三个端口快速推广,等有一万日活以上,就可以上线社交广告资讯原生 APP 通过看视频看资讯领赏、签到做任 务领赏激活会员,再通过广告(穿山甲和广点通广告联盟)、游戏(自营和第三方)和金/融(在线申办信用卡、信用贷款)变现!现在一铺无法养三代,但一个活跃会员 10 万+的平台可以!爱孩子就送他一个 10 万+会员的平台吧!近几年多数企业在开展零售数字化业务转型时,难以避免以下难题: 1)缺乏整体规划 2)迭代交付缓慢 3)扩展性不足 4)协同性不足 5)稳定性较差 6)IT 成本过高 7)业务支撑不足 在数字经济环境下,为了能够快速响应市场需求和实现降本增效的目标,品牌企业对 IT 系统的迭代升级要求再次提、高。秉承"技术驱动商业未来"的理念,微三云发布了新一代"微三云云平台智慧新零售数字化操作系统"。 今天给大家分享一下广告电商模式的玩法。

小编介绍:微三云麦超,微三云营销总监、商业模式总监,商学院院长,首席商业模式策划导师,在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年,截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户,期待能帮你找到合适的软件,合不合作您说了算,我的服、务您看结果,期待这次能帮到您!

公司:微三云集团(莞云)

旗下子公司:微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云(微三云)云平台开放平台开/发者:星电/尾音/云前/超越网络

公司规模:公司经营已超10年,独享整栋5000平方写字楼,年营业额8000万到2个亿,全职员工300人(全职开/发技术180人),服、务过百亿级生态模式平台超过30家,服、务过上市公司国企超过10家,服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质:双软认证企业,省高新技术企业,自主专利30多项,软著300多个

地址:东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系:麦总监(负一层电梯直上504)

备注:加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》,来公司需提前门岗报备并享受免费停车,免费梳理设计商业模式,有需要进一步联系,可以关注公众号"微三云信息"咨询任意内容或者直接百度"微三云麦超"即可获得小编联系方式!

广告电商一直是电商行业中独特的存在。

其他电商只能让用户与平台获益,但广告电商还能让广告主一起获益,正因为广告电商能让三方获益, 广告电商才能在电商行业站稳脚跟,不被别的电商模式压下去。而在众多广告电商中,近期上线吸引了 不少关注的连连有鱼模式值得我们注意!

什么是连连有鱼模式?

连连有鱼模式是一种结合兴趣电商与广告电商开发的电商营销模式,以卖货为核心,让用户参与平台不同板块,购物获得虚拟道具,再用虚拟道具按平台规则提货或者转卖。用户在平台中需要完成购物、观看广告等任务以获得平台虚拟道具/积分,获得虚拟道具/积分才能在平台提货或转卖商品。

那么连连有鱼模式到底怎么玩呢?

玩法介绍:

钓鱼板块:

I 商城购买鱼竿、鱼饵获得相应的虚拟鱼竿、鱼饵道具

I 使用鱼竿+鱼饵道具,可参与垂钓

I默认一小时收竿出鱼,观看广告立即收竿获得渔货

I 鱼货可选择"提货"或"回收"

1选择回收卖出可得鱼币积分,选择提货系统将为你发货

商城板块:

I 商城购买商品:商城购买活动商品,用户获得实物的同时,平台会根据用户购买的商品赠送不同等级的虚拟鱼竿

I 观看广告: 观看广告次数能够缩短钓鱼时长, 随机收获2-6条虚拟鱼/天

I 收获:提货/回收获得积分

I积分商城:积分可以在积分商城兑换商品

|温馨提示:

- 1. 每根鱼竿每天钓一次
- 2. 每个商品一个账号限定买一个
- 3. 一个虚拟鱼竿可以使用50次
- 4. 渔场开放时间24小时
- 5. 分享好友可触发隐藏任务

静态收入:

初级鱼竿:

500元赠送,日收获2-6条鱼,每条10鱼币,日收入20-60鱼币,月收入600-1200鱼币

中级鱼竿:

1500元赠送,日收入2-6条鱼,每条30鱼竿,日收入60-180鱼币,月收入1800-5400鱼币

高、级鱼竿:

3000元赠送,日收获2-6条鱼,每条60鱼币,日收入120-360鱼币,月收入3600-10800鱼币

动态收入:

V1等级,直接分享5人即可成为,拿10%等级收入

V2等级,团队3个V1且团队50人即可成为,拿14%等级收入

V3等级,团队2个V2且团队150人即可成为,拿16%等级收入

V4等级,团队人数500人即可成为,拿18%等级收入

V5等级,团队人数1500人即可成为,拿20%等级收入

注:团队人数皆为有效人数,有效人数是指至少购买一件商品

团队收入:

V1团队5人,10%极差,按每人5000:

zui低收入20+60+120=200X5X01=100, zui高收入60+180+360=600X5x0.1=300, 日收入100-300

V2团队50人 , 14%极差 , 按每人5000:

zui低收入20+60+120=200x5x0.14=1400, zui高收入60+180+360=600X5x0.14=4200, 日收入1400-4200

V3团队150人,16%极差,按每人5000:

zui低收入20+60+120=200x5x0.16=4800, zui高收入60+180+360=600x5x0.16=14400, 日收入4800-14400

V4团队500人,18%极差,按每人5000:

zui低收入20+60+120=200X5X018=18000, zui高收入60+180+360=600x5x018=54000, 日收入18000-54000

V5团队1500人,20%极差,按每人5000:

zui低收入20+60+120=200X5X0.2=60000, zui高收入60+180+360=600X5x02=180000, 日收入60000-180000

平级收入:直接分享当日10%的平级收入

为什么要为大家介绍连连有鱼模式呢?

首先,能够放置广告并且让用户观看的商业模式并不多,连连有鱼模式算一个,能够为急需投放的广告主们提供机会。其次,连连有鱼模式钓鱼、买鱼的玩法新颖,能够吸引大批用户前来参与。除此以外,连连有鱼模式奖励丰厚,只要V1级别团队拥有5人就能月入几百,稍微努力经营就能轻松月入上千,这么容易就能赚钱的模式没有人会不心动。

如果说你也想要创业,也想另辟蹊径从有潜能但目前还没多少人发展的方向下手,选择连连有鱼模式, 你能获得意想不到的效果!

小编从事电商行业多年,玩过许多模式,也和许多老板合作过,对于电商平台的运行与模式的选择非常有经验。以小编多年的工作经验来看,连连有鱼模式是市面上少有的能够兼顾三方的模式,其发展方向与潜能都是无限的,想要创业的老板真的不要错过。小编手里刚好有些可靠的咨询渠道与合作平台,感兴趣的老板都可以向小编留言获取!

拓展阅读:微三云软件开发:软件开发行业乱象不小,微三云是一股清流! 同样看起来表面功能差不多的软件,有几千元的,有几万元,有几十万,有几百万的,如何去选? 一个好的电商系统底层,少则需要几千万的研发经费,多则过亿,而且至少需要过万的平台客户使用才能完善成熟,你手上花一两万就买到的电商系统只有三种可能: 一是只是一个 Saas 账号或者不值钱的小公司(不到 100 人)开发的三流产品,用起来就知道坑有多少,而且后续是没有什么更新维护功能免费升级的 二是用网络上开源的系统源码改的,漏洞太多,资金不见了都不知道什么原因,黑客如入无人之境 三是用的是破解大公司的源码做的盗版系统,轻则盗版公司被抓找不到运维服务系统无法使用、项目崩盘辛苦积累会员数据化为泡影重头再来,重则平台也会连带被起诉高额赔偿! 购买电商系统,记得认准专业源头开发公司(怎么也得有 80 个技术以上吧),记得问系统底层是不是自己研发有专利证书的,有没有过万的正在运营的源码客户?迭代更新的频率有多快? 近两年,由于品牌企业、电商平台不断提、升对订单履约的重视程度,履约形式一直在迭代升级,前置仓、闪送、同城购、社区团购等层出不穷,争夺【中场和近场】的零售业态也更加多元化。但所有形式变化的底层逻辑都遵循着如何更好的服务用户,如何更好的盘活区域内资源,企业需要在两者之间寻找平衡点。可视化、可量化的数字化方案无疑是zui好的天平砝码。