

兴科电子 充电桩产品 充电桩

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 兴科电子 充电桩产品 充电桩 |
| 公司名称 | 郑州兴科电子技术有限公司业务部 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 郑州高新技术产业开发区莲花街电子电器产业园9号楼508号 |
| 联系电话 | 13203701100 13203701100 |

产品详情

企业视频展播，请点击播放

视频作者：郑州兴科电子技术有限公司

投资电瓶车充电桩怎么样？充电桩能赚钱吗？

这两年在国家政策的影响下，一度成为当前热门的投资项目。不少创业者也纷纷投来疑问的目光：真的能赚钱吗？我们来分析一下！

这个不同于其它小项目，只要你有设备投放场地，有足够的用户资源就能做这个项目。一般来说，小区、学校、出租房等地都是选择。主要是通过收取用户充电费用的差价来获利，用户量越多，设备使用率越高自然回本也越快！

投资成本充电桩

厂家不同合作政策也各有差异，一般仅需3-5万元购买设备即可成为运营商专享厂家提供的区域代理特权及厂家技术人员市场开发的指导服务。不同于其它项目无加盟费用、无人工运营成本费用、无租金费用，投资成本比较低。

利润分析

将设备安装完成后即可开始坐享收益，全天经营24小时不断进账。我们来算一下充电桩的利润是多少充电桩，按照电动车充满电需要耗费1度电，每度民用电为5毛商用电为8毛来算，1块钱充3个小时或者充满

都是可行的，一台桩可同时给12辆车充电，每天的收益就在12元左右。一个月下来就是360元，安装加设备成本为1500-2000元不等，这样算下来半年内就能回收成本了，之后就是躺赚了！

售后问题

设备在运营期间，避免不了出现各种问题，一般厂家都会提供1年质保，只要是电子器件出现为都可以直接免费换新的。虽然运营商不需要花一分钱，但是这样来回耽误用户充电，会影响用户体验和个人的收益情况，所以建议前期先多了解产品找靠谱的厂家合作。

后期运营

智能充电桩依托于互联网，所有设备终端都与互联网连接，仅需一部手机即可随时掌握全部信息，包括每日收益、充电情况等信息，适合规模化运营，节约大量人工运营成本。

从以上我们可以看出，电瓶车充电桩的确是一个投资小、回本快的小项目。做这个项目重要的就是找好靠谱的厂家和适合投放设备的场地，任何投资都有风险，一定要谨慎！

5000块，能做什么副业充电桩？

如果你有5000块钱，想投资一个副业，你会选择做什么，奶茶店？送外卖？饭店？你会发现要么副业费时间精力，一天到晚都要自己亲力亲为，要么就投资大、风险大。

有没有什么副业，既可以赚点小钱，又不需要太浪费精力，又没有风险呢，你别说，还真的，那就是小区充电桩加盟充电桩，一个小区的设备+安装费，三四千块钱就可以搞定。

由于设备很便宜，所以回本周期很快充电桩，一个设备几百块钱，哪怕你一天赚1块钱，那么一年内也可以回本。

小区充电需求非常旺盛，每天都有固定的需求，盈利也比较稳定，只要把充电桩放那里，其余不需要你怎么去管理。

有人要问了，那么好做，你怎么不去做，因为地域属性很强，太远的小区管理并不方便，有人感兴趣吗？可以找我聊聊

科科魔方带给您智慧充电新体验！

科科魔方多年来深耕云计算、大数据、物联网、人工智能技术领域，积极投身智能充电管理系统建设，结合多年的技术经验积累和创新实践，“科科魔方智慧云充电监控中心”应运而生。科科魔方智慧云充电监控中心，以分布式物联网云为，采用大数据技术、人工智能技术，为不同类型充电桩充电桩搭建集运营、运维、监管为一体的智慧云充电服务管理平台，具有以下功能优势：

- 1、实现设备ID管理：对各个城市和区域充电设备进行有效的监控和管理，实现充电设备状态远程监控。
- 2、运营订单数据实时掌握：对充电设备数据区域显示、充电设备数据查看状态、用户充电数据监控等运营数据实时上传，快速统计、智慧分析，有效支撑智能运营管理、智能运维、智能耗电分析。
- 3、提供充电充电桩服务、结算交易、运维管理、故障报警、数据分析等服务，构建智慧充电运营充电桩

一体化服务体系，为用户带来非常好的使用体验。

4、实现有桩可寻，有桩可用，有桩可查，有桩可控的智能化平台，真正做到“一机在手，充电在掌中”的愿景。

科科魔方，带给您智慧充电充电桩新体验！详情请电话咨询