

电商新玩法引领裂变效果，改良版拼团玩法引流利器？电商模式解析+软件开发服务+技术服务，微三云麦超分析

产品名称	电商新玩法引领裂变效果，改良版拼团玩法引流利器？电商模式解析+软件开发服务+技术服务，微三云麦超分析
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

电商新玩法引领裂变效果，改良版拼团玩法引流利器？电商模式解析+软件开发服务+技术服务，微三云麦超分析

重要介绍：

公司通过强大的技术研发能力，专业的设计制作团队、完善的服务体系为基础，为用户提供微信微站系统、高端APP开发、高端定制服务，目前已打造出微信分销系统、微信营销系统、全民拼购系统，秒杀拼购系统，广告电商系统，预售拼购系统，移动社交分销APP、线下多门店收银系统、城市O2O系统、跨境电商系统等全方位营销矩阵，赋予行业全新的商业模式和客户体验，在同行业中一直名/列前茅。微三云有一支精锐的互联网运营团队：微三云有一支精锐的互联网运营团队，其中以80后、90后为企业的中坚力量，他们成长于互联网时代，更加重品牌、重品质、重服务、重享受、个性化、重精神体验，故此，他们不断追求创新，挑战新鲜事物，用直观、简洁、充满乐趣的方式处理各种商业难题。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

即拼模式+二二复制+裂变引流

社会飞速发展，电商行业的商业模式也在不断发展。在逐渐饱和的电商市场中，完全开发一种全新的模式是很难的，但不推出新模式平台又难以维持对用户的吸引力。于是，许多平台直接叠加玩法，杂乱无章地融合推出新模式，zui后只能落得人财两空的下场。

要想吸引用户的注意，平台不能单纯叠加玩法。需得提取各种玩法的精华，研究各种玩法是否能相互融合，需要在合理的融合中创新，在适当的创新中发展，这样才能开发出适应市场、吸引用户的好模式，比如说我们即将介绍到的商业模式——七人拼团模式。

什么是七人拼团模式？

七人拼团模式又称即拼模式，所采用的是拼团结合二二复制的一个玩法，是一种改良之后分裂速度极快、引流效果非常好的商业模式。该模式结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过抽取平台营业所得作为奖励补贴用户，以更人性化的奖励机制吸引用户，服务用户，以此加快用户向粉丝的转变，为平台拉取有效流/量。zui为关键的是，七人拼团模式在人数分裂上加以限制，以7人一个团为单位，不强制任何用户发展下线，合理规避了法律风险，实现平台在合理合法的基础上快速裂变引流的效果。

那么七人拼团模式到底怎么玩？

玩法说明：

- 1.在平台购买任意价位商城礼包，即可参与拼团活动
- 2.开团成为团长，后台将出现6个空位，填满即算拼团成功（包括团长在内一共7人），团长即可获得团队奖励
- 3.每个点位下面只有2个位置，下面2个位置满了则向下滑落，注册则在该码体系内排位（滑落规则为直接分享优先，从上到下从左到右自动排位）

奖励说明：

I 分享奖励：直接分享10元/人，直接分享6人成团即可获得

I 见点奖励：见点奖5元/人，第1个用户zui早参加，当后面6个用户也进来参团时，第1个用户优先获得见点奖

I 复购奖励：会员分享的人在商城复购，即可享有5%-45%的复购奖励。

注：获得的奖励只可在平台内消费，若想提取，则必须在7人拼团模式中直接分享2人，满足这一条件才有资格提取，以此鼓励会员多开团、多分享，避免“懒人”出现。

玩法看起来很简单，那么实际操作又是怎样的呢？我们举例分析一下。

假设1：1号位直接分享6人成团，2号位与3号位也成功开团，1号位获得的奖励是：

直接分享奖励 $(10+5) * 6 = 300$ 元；

2号成团见点奖励 $5 * 6 = 30$ 元；

3号成团见点奖励 $5 * 6 = 30$ 元。

不算后续位置是否成团，1号位即可获得 $300 + 30 + 30 = 360$ 元。

假设2：99元售价商品，一天出1000个团，团长拼团时6人都是直推分享，获得的奖励是：

团长开1个团，即可获得9元，9复购积分；

团长开1000个团，即可获得 $9 * 1000 = 9000$ 元，9000复购积分；

一个月即可获得27W元，27W复购积分；

一年即可获得328.5W元，328.5W复购积分；

以此类推，一年，五年，十年.....所得奖励难以想象。

七人拼团模式刚上线就备受青睐，很大一个原因就是其玩法简单易操作。为什么有的模式层级分明、玩法严谨，zui终却留不住用户呢？很重要的原因就是门槛太多，玩法太复杂，用户只想动动手指赚钱，并不想兜兜转转大半天zui后只赚一点钱。

一个好的商业模式是平台发展的风向标，没有基础模式做指引，平台后续发展都将面临各种问题。为什么淘宝可以做到今天？为什么拼多多可以越做越强？那是因为他们选择了可持续发展的商业模式，而七人拼团模式就是目前市面上zui有发展潜能的模式。

小编从事电商行业多年，见过许多平台崛起又倒塌，对此总结出一个规律：模式选得好，平台无烦恼。以小编多年的工作经验来看，七人拼团模式的优势在于玩法新颖，操作简单，分裂快速，能兼具多种优势的模式，目前市面上只此一种，对于想要创业的老板来说，这绝对是zui快达成目标的途径。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或是想要合作的老板都可以向小编留言，小编随时回复哦。

扩展阅读：

未来商业必定是围绕“人聚-场变-货优”展开 未来商业必定是围绕“人聚-场变-货优”展开的，而微三云针对这个商业大生态早早做了规划布局，针对“场”，微三云已经打造了“云平台、云视商、区/块/链”三大产品矩阵，并根据“AARRR漏斗模型”轨迹做出了相应的应用工具，通过技术助力企业提高自身营销水平，更好的服务用户。东莞市商二信息科技有限公司介绍：东莞市商二信息科技有限公司作为一家高水平实力派移动应用系统提供商，坚持以“技术为本，服务为先”，为用户提供通过社交化工具的应用及与社交媒体、网络的合作，完成企业营销、推广和商品*终销售的先进移动客户管理体系，完美打造闭环消费生态圈。