## 链动2+1与拼团玩法能碰撞出什么火花

产品名称	链动2+1与拼团玩法能碰撞出什么火花
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

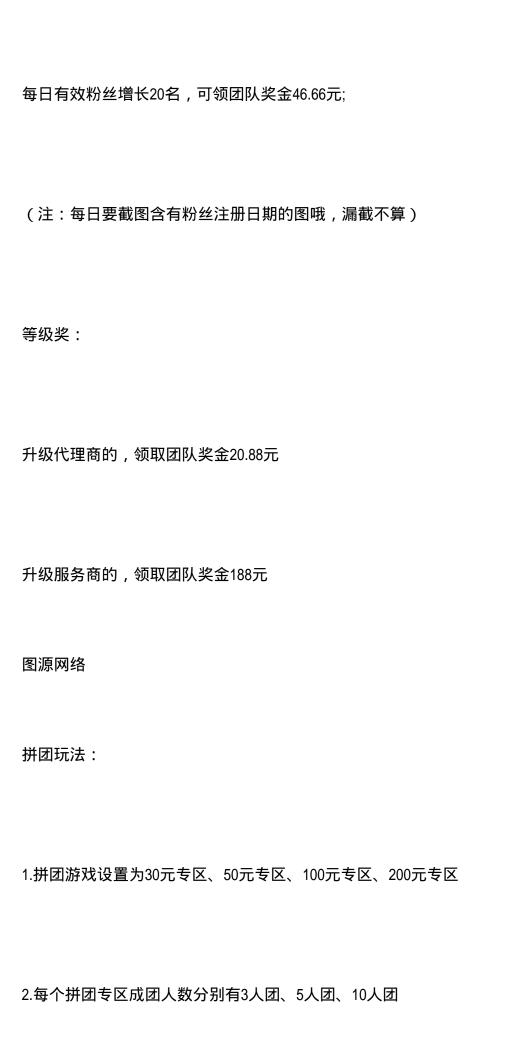
在电商行业中,链动2+1与拼团一直是深受平台喜爱的商业模式。许多新平台刚刚跨入电商行业,模式首选不是链动2+1就是拼团。

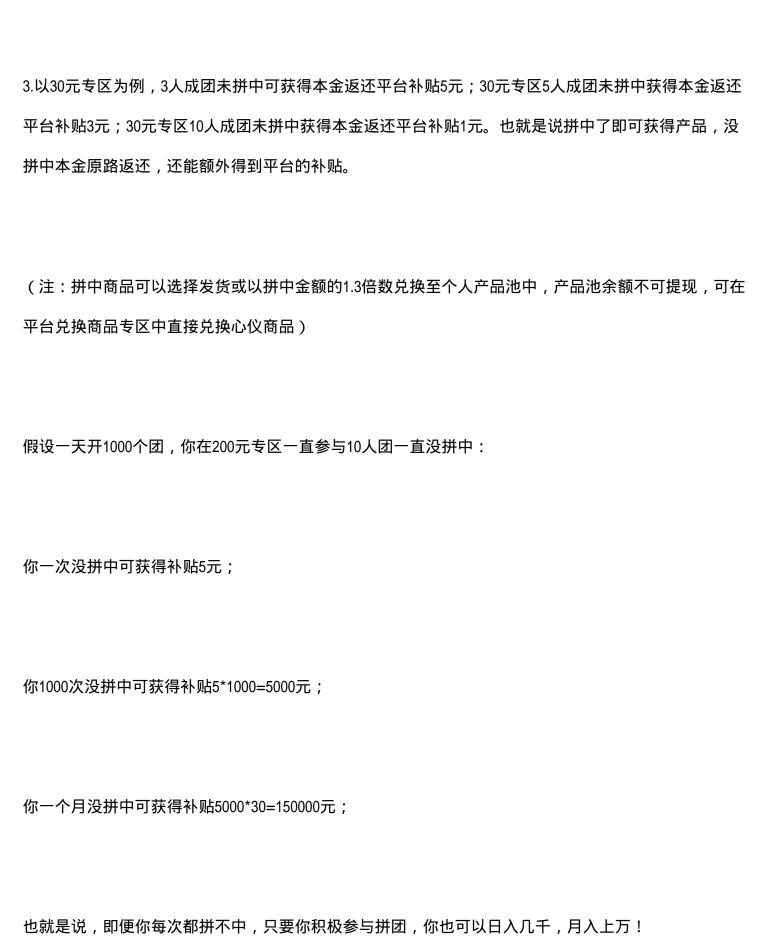
## 图源网络

为什么这两种模式这么受欢迎?链动2+1是一种快速分销的营销方式,其简单的升级门槛能够吸引用户积极升级,从而转化为平台的固定粉丝,为平台带来数不尽的流量。而拼团玩法与传统商业模式相比,拼团玩法能够让用户在购物的同时社交,很大程度上满足了用户的消费需求,让用户能够在购物时交友,这一特点也能吸引用户留存,为平台带来流量。

有人会说,这两种玩法分开用效果都不错,那合在一起呢?刚好润正商城付诸实践将两种模式融合在一起,小编这就带大家看看融合之后的模式是怎么玩的。

基础玩法:
用户购买指定价格商品(199元)成为代理,直接分享1人得40元,2人得40元,3人开始100元,以此类推 ,分享的人越多惊喜奖励越多。
用户购买指定价格商品(2980元)成为股东,直接分享1人得50元,2人得50元,3人开始120元,以此类推 ,每日还可享受平台从营业总和抽取的股东专属奖励。
分享会员:
每日有效粉丝增长1名,可领团队奖金1.88元;
每日有效粉丝增长3名,可领团队奖金8.88元;
每日粉丝有效增长6名,可领团队奖金18.88元;
每日有效粉丝增长10名,可领团队奖金28.88元;





平台能否长久运营, 取决于平台选择的商业模式。商业模式不仅需要严谨的运行逻辑, 还需要足够创新

, 否则即便能维持平台基本运转也无法吸引更多用户, 平台迟早会完。

为什么淘宝天猫可以发展起来?就是因为他们选择的模式在当时足够严谨也足够新颖。如果说2023年有什么新颖的模式,链动2+1与拼团结合的模式首当其冲。