

商家如何上线抖音团购（商家入驻团购平台的步骤）

产品名称	商家如何上线抖音团购（商家入驻团购平台的步骤）
公司名称	广东青芒果信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	珠海市香洲区金梦巷33号2602办公A3
联系电话	13229759969 13229759969

产品详情

餐饮老板注意了，抖音已经在几十个城市开通团购功能了，已经有很多店铺通过团购开始爆单了。

你看这家店只有9k+用户，但是100元的代金券已经卖出去上千张，那算上进店后产生的后续消费，起码带来几万的营业额了。与某团几千块钱，年费加上15%的扣点抵押，抖音是零佣金，你只要免费注册一个企业号，就可以开通团购功能了。

所以开店的老板，一定要抓住抖音这波同城号福利。那具体咋开通？先点小心心、收藏，接下来告诉你具体的操作步骤。

首先，第1步呢是用营业执照注册一个企业号，先点击抖音右下角的，我在点击右上角的三道杠，接着点击创作者服务中心，进入之后再点击免费开通企业。然后按照民营执照的具体信息填写就可以了。

注意了，这个抖音企业号有两个月的免费试用期，但是有些功能是不能用的，所以我建议您直接花600元注册一个蓝V号码，开通所有的功能，因为对比某团的费用实在是太划算了。

企业号注册完之后，下面就是第二步开通团购功能。同样的，点击右上角的三道盖，我找到企业服务中心，进入之后，选择团购活动，再点击创建团购，然后按照要求填入我们想做活动的菜品、价格、有效

期等信息之后，提交审核。那这样一个团购的链接就做好了。

第三步就是推广，主要有三种方式，一种的是把团购活动挂在我们日常发布的短视频里，比如我们可以直接把这个团购的菜品，拍成非常诱人的视频，再把这个视频投100元的dou+给我们门店周边三公里附近的抖音用户，一旦顾客感兴趣了，就可以直接下单购买团购了。

第二种推广方式，就是把团购信息放在我们的账号首页来进行展示。这样关注我们的用户，就可以第一时间看到我们的团购信息，并直接下单购买。

还有一种推广方式就是在直播间接售卖。比如大连有一家烧烤店，老板在开直播时专门为直播间接设计了一款团购，十元一箱的啤酒。我观察了一下，下单的转化率还是非常的高。

我们都知道抖音是一个娱乐为主的短视频平台，美食是抖音上非常大的一个内容赛道，有一大堆几万上百万的美食账号，并且与某团和点评相比，通过视频来展示咱们的菜品和店内的环境，更容易激起顾客的就餐欲望。

所以接下来，一定会有非常多的餐饮店，通过抖音这波流量红利迅速崛起。对于大多数人来说我们不奢望成为什么网红店，但是通过这波红利，每个月营业额提升个一两万，还是很现实的。

当然，如果还没开通团购的商家朋友，不知道怎么开通或者不符合条件的，可以咨询我来帮忙开通。