

咸阳美容院新开拓客留客锁客做业绩升单团队电话

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 咸阳美容院新开拓客留客锁客做业绩升单团队电话 |
| 公司名称 | 河南易地推市场营销策划有限公司 |
| 价格 | 100.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号 |
| 联系电话 | 19937869661 19937869661 |

产品详情

【美容院异业合作成功案例】把体验卡一次设置成五次体验项目

2.客户持卡上门的前三次，美容师只给客户讲美容相关之事，不主动推荐任何产品和服务，打下客户的疑虑和心理负担。

3.第四次服务出现明显对比效果时，再逐步讲解我们门店的服务项目和产品。

4.第五次将优惠政策促成成交。

5.找十五家美发店作为我们的合作单位给美发店免费提供体验卡，但要求只要在本店消费两百元或者充值五百元的才能给他发放体验卡客户持卡后可以免费体验五次

6.批我们只给每个门店提供只有合作良好的我们才会提供第二批，必须要设置门槛，有门槛才会有价值。

易地推美业拓客公司是一家从事美容行业管理咨询、教育培训、营销策划、托管经营、拓客活动策划、拓客外包等一体化的美业管理咨询公司。

7.对于合作比较好的美发店我们会购买该美发店两万元的会员卡，关键点就在这里我们把美发店的会员卡当作，送给我们的客户和美发店每月月结。

8.两万元是我们核定的额度而不是一次性购买，这个方案一出来非常迅速的就签下了十五家中的美发店。

9.而且美发店把我们的体验卡作为了主打的促销方案，客户上门内从以前在大街上发放一次性的体验卡不到百分之零点五迅速提升到了百分之八十多，再加上优化了一些成交上的技巧成交率高达百分之九十

，就这样一个新开不久的美容院，通过一个简单的异业合作和流程优化，彻底打开了局面