

## 2023年南阳实体门店经营核心关键,如何玩转线上+线下?

|      |                              |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 2023年南阳实体门店经营核心关键,如何玩转线上+线下? |
| 公司名称 | 南阳企常青信息技术有限公司                |
| 价格   | 3000.00/年                    |
| 规格参数 |                              |
| 公司地址 | 卧龙岗汉画街118号建工集团院内             |
| 联系电话 | 15225602960 18238118463      |

## 产品详情

2023年南阳实体店经营的核心：

- 1、你能生产内容；（持续获得新流量）
- 2、产品好还会卖；（会卖就能够赚钱）
- 3、服务好老客户；（会裂变就能做大）

第二：未来这2类实体店会活得很滋润：

- 1、懂营销懂用户（高效率变现的能力）
- 2、懂内容的生产（低成本获客的能力）

第三：今年开始为什么很多实体店会关门倒闭？

原因很简单：

- 1、根本没得获得新客户的能力；

2、产品没竞争力或成交能力差；

3、根本不懂得如何服务老客户；

导致的结果：

1、门店没新客户到店；

2、偶尔来人还搞不定；

3、老客户不断在流失；

在这种情况下，客户少，交易少，老客户还在不停跑别家去，关门不是早晚的事还怪了...（现实就是这么残酷）现在开始做抖音，学会给门店引流获客，还有可能逆风翻盘，扭转乾坤...

第四：为什么很多同城实体店老板又不做抖音？

实体店老板不做抖音，要么是害羞，怕丢人...要么是没看懂抖音的价值...

拍抖音其实不丢人，你大胆拍抖音，才能曝光你的店和产品服务，你大胆发抖音，你才让同城精&准客户看到你、刷到你...

你不发、不拍抖音，客户只能刷到同行的视频，然后自然进了同行的店里...

逻辑就这么简单...

陪跑权益：

1.陪跑周期：30天

2.配套玩法+配套服务+保姆式教学；

3.早9晚6，5分钟响应，实操讲师一对一实时答疑；

4.每周针对店铺做详细的店铺诊断，将你的容错率降到Zui低，降低推广成本，实现快速盈利！

5.开店过程中为学员提供相关软件使用、资源配套服务！

6.30天陪跑周期结束后，学员仍可享受终身答疑服务！