

南阳同城实体店抖音引流陪跑,长期扶持拓客变现(商家推荐)

产品名称	南阳同城实体店抖音引流陪跑,长期扶持拓客变现(商家推荐)
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	3000.00/年
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

早上好啊南阳各位老板，Zui近有挺多实体店老板问我：“王老师抖音同城引流陪跑到底是个啥意思？懂不起呢”...抱歉，今&天我就针对抖音引流陪跑的相关问题，一次性说明白，再有不明白的，私聊我可...

一、什么是抖音引流陪跑？

答：就是一对一到你店里、我手把手、从0-1开始教你，把你自己的抖音账号做起来，获得精&准客户到店成交，这就是陪跑，注意不是课程，是落地可执行的8个板块+20多个细节...

二、老板或老板娘多久能学会？

笨点、基础差点、岁数大点、太忙的1个多月都能学会；年轻、有点基础、机灵的老板一周就学会了，慢的半个月就学会了。

三、抖音陪跑主要能学哪些？8大板块，20多个细节

调：同城抖音底层逻辑和原理；

搭：账号定位和账号包装搭建；

找：找对标账号、适合你的选题和视频结构；

改：建立文案库、改编适合文案的3个方法；

拍：拍摄的准备、设置和8个方法；

剪：如何正确处理画面、声音、文字、封面、标题；

发：关于正确发布视频的4个注意事项；

运：如何正确投dou+和占领同城搜索的制高点；

四、抖音同城陪跑是不是真有效果？

目前我合作的近10家同城实体老板，10个有效，没有一个失败案例，什么叫有效？有人通过看短视频，先电话咨询或直接到店消费、购买，就是有效；

五、抖音同城引流陪跑太贵了？

其实你请个员工，一个月工资也至少这个钱，现在我们是2980和4980两种，一种是一周到店一次，一种是隔天到店一次，都是学会为止，加上一年答疑的服务保障，赠送视频号的教学和私域运营，不加收其他任何费用，这么便宜了...

说贵就两个原因：

- 1、老板本人没看懂抖音给门店带来的巨大价值；
- 2、对抖音认知太低，就算是1000，也觉得贵，希望免费不花钱更好；

六、抖音陪跑没效果怎么办？

抖音同城陪跑是教老板你做抖音，不存在失败，把方法技巧传给你，底层方法都有效，只要做都一定有效果，除非你不做、不拍、不发，我给你写好30条文案，拍了都有效果。

七、抖音同城陪跑需要几个人配合？

一个人就能搞定，老板没时间就安排信得过（自己人）的人。

八、我只有初中文化能不能学会？

做抖音和文化没太大关系，只要按照我教的方法执行，就有结果；

九、抖音同城陪跑，你能承诺什么结果？

我是教会你做抖音，根据我做过的案例，只要你执行力强，有耐心，Zui快发视频第1天出结果，慢点半个月到一个月就有结果。除非你不做，偷懒、或者天天想法多，就是不按照我的方式做...你做不到坚持和持续就不报名；

十、什么行业适合做实体店抖音同城引流陪跑？

所有的餐饮店、超市、娱乐休闲、汽车销售、汽车美容维修、家电、手机销售维修、酒店美容、美发美睫、家居建材、装饰装修、电动车、二手车、服饰店、鞋包店等等；

除违法和违禁、抖音禁入的行业，任何实体行业都可以做，包括企业和工厂也可以做，只要你是需要找客户、需要曝光和推广；

十一、抖音引流陪跑学会以后，再有问题还能问你吗？

当然，其实都是一些小问题，直接给我留言就可以；

十二、我们门店已经上团购，会不会直接只买团购？

实体店做抖音是获取精&准客流，引导到店消费，团购品是引流品，主要是到店消费升单获得利润；

十三、我们做抖音同城多久可以上热门、涨&粉丝？

这是实体老板做抖音Zui大的坑，也是外行的看法，方向完全是错的，实体门店做抖音的目的是获取精&准客流，不是上热门和涨&粉丝。

两点原因：

1、一个城市只有50万人口，上热门100万播放曝光，看到的都是外地客户，不可能到你家消费。只要上

热门你的账号肯定跑偏，完全浪费时间、精力。

2、90%的粉丝是没有价值的，只有咨询你、购买你的才有价值。

去你家买东西，客户会看你上热门吗？会看你粉丝多少吗？

十四、抖音同城需要投dou+吗？

可以投放，投豆荚效果更快，效率更高。会教给你怎么投放，不是你随便发个作品就投放，只有基础好，内容好，投放才会事半功倍，锦上添花，不然投了也是白投，浪费钱；

十五、找你做抖音同城陪跑需要什么条件吗？

就2点：

- 1、对抖音有正确的认知和执行力强；
- 2、对自己有信心、有耐心，愿意配合；