

出海facebook精-准客户怎么引流转化

产品名称	出海facebook精-准客户怎么引流转化
公司名称	遵义腾浪科技有限公司
价格	5000.00/件
规格参数	广告开户投放:联系我们 联系我们合作共赢:联系我们 投放联系我们:联系我们
公司地址	TG:@APC789
联系电话	18218498858 18218498858

产品详情

出海facebook精-准客户怎么引流转化

Facebook会根据好友的特性、共同好友关系以及你与其他人认识的可能性大小，来推荐你可能认识的人。

可以通过导入hotmail、MSN、Gmail等其他账户的联系人列表，然后选择将谁添加为Facebook好友。如果你的邮箱通常用于与客户通信，那么可以将潜在目标客户的联系人导入Facebook，以便进行进一步的影响和再营销。

你可以使用任意字段或结合多个字段搜索过滤想查找的好友。*符合要求的人将出现在搜索结果列表的顶部。如果结果与搜索要求相符，可以直接选择推荐的结果。

Facebook会根据好友特性、共同好友关系以及你与其他人认识的可能性大小，来向你推荐你可能认识的人。

可以通过导入hotmail、MSN、Gmail等其他账户的联系人列表，导入联系人后，你可以选择将谁添加为fb好友。如果你的邮箱是常用来与客户通信往来的，即你的邮箱上有大量是（潜在）目标客户的联系人，那你可以把他们导入Facebook，对他们进行进一步的影响和再营销。

你可以使用任意字段或结合多个字段搜索过滤你想查找的好友。*符合要求的人将会出现在搜索结果列表的顶端。如果结果和你要搜索的相匹配，就可以直接选择推荐的结果。

使用行业关键词和细分产品关键词

在Facebook搜索框中使用行业关键词和细分产品关键词可以帮助你找到相关的公司和潜在客户。例如，如果你销售的是高端耳机，你可以尝试搜索“耳机”、“音频设备”、“消费电子”等关键词，看看能否找到一些与你的产品相关的公司或主页。

利用搜索指令

使用Facebook的搜索指令可以让你的搜索更加精-准。例如，你可以使用“People who are not my friend who like Page Name”的搜索指令，找到可能对你的产品感兴趣的潜在客户。你可以尝试输入一些与你的产品相关的关键词，或者同行业的品牌名称，以找到这些主页，并进一步了解你的潜在客户。

根据公司名、邮箱、电话或姓名搜索

如果你已经知道了一些潜在客户的公司名、邮箱、电话或姓名，你可以直接在Facebook的搜索框中输入这些信息进行搜索。这种方式可以让你的搜索更加精-准，直接找到目标客户。

通过Groups开发客户

在Facebook中，你可以通过加入相关的Groups来寻找潜在客户。首先，你可以尝试搜索与你的产品相关的Groups，然后加入这些Groups，与组内的成员互动，了解他们的需求和兴趣。同时，你也可以通过主动邀请组内的成员成为你的好友，进一步扩大你的客户群。

利用同行好友开发客户

在Facebook上，你可以通过寻找同行的账户来开发客户。你可以尝试搜索同行业的品牌名称或关键人物，找到他们的账户，并进一步了解他们的帖子和评论。在他们的帖子和评论中，你可以找到意向客户，并主动与其互动和交流。同时，你也可以通过他们的点赞记录来了解他们的兴趣和需求，进一步开发潜在客户。