

# 西安美容院养生馆拓客留客锁客升单做业绩团队电话

产品名称	西安美容院养生馆拓客留客锁客升单做业绩团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

### 【美容院成功案例分享】

一个新开的美容院，如何引流拓客引爆客流，我有一个朋友呢在县级市开了一家美容院两百多平米，门店没有在繁华的商业区，一个也不算偏僻的地方吧。在这个县级市大的美容院有四五家，小的有几十家，竞争相当的激烈，他这边的美容项目还是比较齐全的，在开业前在本地的媒体上进行过多次的报道，组织员工在线下大量的发放宣传业。

开业后的促销力度也比较大，但一直没有产生好的效果，开业后半年内基本上都是入不敷出，有次偶然的机会进一个老朋友的介绍认识了这个开美容院的朋友，再详细的了解了他的情况我当时就对他的营销活动进行了改良，然后提出了合作的方案。

当时他们主要的成交宣传路径是这样的，制作了一批美容项目的体验卡，客户持卡可以免费体验一次，二组织员工在商场商业街等地现场发放这种体验卡。流程主要是：客户持卡上门，美容师在做美容的过程中讲解产品，服务并推荐客户办理会员卡，客户买单成交。

易地推美容院拓客公司，为每一家美容院量身定制专属拓客留客方案，详情可以咨询易地推美业拓客老师，当成自己的美容院用心拓客，就找易地推

我们针对这个流程做了系统的分析后找出了下面几个问题：1.一次性的体验做了之后很难产生非常明显的对比效果，所以一次性的体验卡设置上不合适。

2.员工在商场商业街发放宣传单，没有给客户价值感，客户收到之后感觉无所谓不过是做广告的，所以即使接受了卡片上面的的意图，成交也非常低。

3.卡片随意的发放没有门槛和没有价值，有时候在客户眼里是可以说是不可靠的。

