

随身wifi，代理怎么赚钱？

产品名称	随身wifi，代理怎么赚钱？
公司名称	河南鲸信智联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:格行 型号:asr1803 马维尔芯片
公司地址	河南省郑州市高新技术开发区电厂路46号2号楼1单元12层1202（注册地址）
联系电话	17839901234 17839901234

产品详情

先搞清一个问题。[随身wifi](#)，商家靠什么赚钱？

这个问题，乍一看很明显，靠卖随身wifi呗，对但又不完全对，商家当然要靠卖设备赚钱，设备自身的差价是一部分利润，但这只是其中一小部分，

标配是随身wifi+运费+试用流量+运费险+包装物料+小赠品。

大家买来随身wifi是为了上网，那就需要充值流量吧，这里面才是利润的大头。

这就是问什么在某些平台能看到价格很低的设备，是商家为了让你充值流量套餐。

正所谓买的不如卖的精，[羊毛出在羊身上](#)。

如果你打算选购一款随身wifi，那么你会搜到各种各样的款式，

有一种叫[免插卡设备](#)，那什么是免插卡设备呢？

区别于插卡设备，通俗讲把芯片焊在设备里的叫免插卡设备，带有卡槽的是插卡设备。

品牌的设备如华为，中兴的随身wifi都是插卡的，那是因为品牌本身有溢价，利润有保障，而其他品牌的随身wifi市场竞争已经白热化，他们必须要靠后续流量费来盈利。

透露一下，目前市场随身wifi的批发价比卖给终端用户的零售价还要高，估计很多人不相信，但这就是事实。

战略性亏损。

商家也不傻，谁也不会做亏本的买卖。所以厂家为了能赚钱，还要能持续盈利，就推出了这种免插卡的随身wifi；对于用户来说，

一样的价格，可以享受到*优质的网络，能根据所在地的网络随时切换；对于厂家来说，只要用户持续用，那就持续有收益，因为你没得选。。。

除非你连设备一起都不用了。

随身wifi的网络怎么都是电信的？有移动联通么？

因为电信的流量资费便宜。嗯，没了，就是因为便宜。

移动联通成本是电信的两倍。

实名问题

激活随身wifi设备是否需要实名认证呢？

答案是需要，工信部规定所有入网设备必须实名认证才可通网，注意是官方认证渠道，目前都是电信官方的小程序，上传身份证照片，[人脸验证](#)。