

优雅永不过时的链动2+1商业模式，是如何打开市场的

产品名称	优雅永不过时的链动2+1商业模式，是如何打开市场的
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

给大家介绍一款优雅永不过时的商业模式链动2+1，它是如何帮助平台快速打开市场呢，那接下来小许就给大家讲解一下模式的玩法跟亮点

奖励机制：平级奖、见点奖、平级奖、帮扶基金、分红奖

商业模式玩法：每一个代理晋升为老板的同时，都需要给上级代理留下“两个原始种子用户”，咱们这里就俗称“感恩机制”。

帮扶机制（平台强制任务）：完成平台任务可享受全额收益，未达标者就只会到账80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立帮扶基金池中。

帮扶指定任务；

1：之前直推留给上级的个团队C1和C2均升级为代理级别身份或老板级别身份

2：C1和C2团队伞下订单超过10单，也就是D1D2D3D4几位直推用户下单【也包括C1和C2两位代理下单】也是算在10单以内。

如何成为代理和老板？

1.成为老板条件：完成推两个直属下级，下级每人买499元产品成为代理，

2.成为老板权益：直推奖励，第一单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板，升级老板后完成直推第3单后享有无限见点间推收益。就可以成为“老板”，

3.老板身份见点奖：发展第三个下属起200以后每条下线都200元，成为老板后直推奖励:300元/单，旗下间推奖励:200元/单，能推三人的来撩拿无限的见点奖，推第三人开启躺着收益状态。

平级奖励:

如老板平级就拿平级老板收益的10%（只平一级），设：平台每卖一个499或者699等，固定拿30到60元进分红池，假设给ABC三人多个级别设置不同的比例根据对应身份人数进行平均分红，比如C平分30%，B平分30%，A平分40%，如需做品牌商城，商业模式，营销矩阵方案可私。