

链动2+1模式商业的意义在哪

产品名称	链动2+1模式商业的意义在哪
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

首先，链动的2+1模式对电子商务有何意义？它突破了传统的微商代理和电商行业的营销思路，采用链动2+1的模式，通过2+1的模式，捕捉到了顾客对于性价比的期望，服务平台将商品所产生的利润进行分配，让消费者获得更多的好处，激发他们购买产品的欲望，为平台创造更多的财富，并使他们参与到利润分配中来，实现产品的销售。

链动2+1的核心内容：

一、链动2+1方式2个关键真实身份：

代理商：用户可根据购买平台指定商品变成代理商。变成代理商后，他们能够参加营销推广，进行推广任务，只领取直推奖励。

老总：代理商达到目标后，能够成为老总，获得三种奖励机制。

二、走人制度和留人制度

首先申请成功，然后再推荐两个人，这样就可以晋升为总裁，这个时候每推荐一个人，就可以获得直接推荐的奖励，还有团队贡献值。代理人升职的时候，把两位代理人推荐给您的上司，让他们留在您的上司协助您的上司，让他们继续做裂变。因此，当您的下属升任总裁时，他们就会离开您的公司，给您留下两个代理人。链动2加1,2加1,2加1,2加1。

三、奖励机制：（假定直推100 精英团队见点200）

1.直推奖：顾客a在互联网上选购特定商品，得到代理商真实身份。

代理商a直推顾客b购买商品，顾客b变成代理商，代理商A得到直推奖赏。

2.团队见点奖赏（仅有老总真实身份可得到）：代理商a强烈推荐两人变成代理商，那么a便会蹦出来得到老总身份，这时候a再度推顾客c选购特定商品，这时候a得到（100 200）的老总一个奖赏。

3.平级奖赏(老总得到):自己当老板a的下级代理商b升级成老总，到这时候，老总a会获得b老总每一次收入10%做为同级奖赏。（10%服务平台派发）

4.帮扶基金：自己当老板A需要获取红包奖励时，系统会全自动冻结一部分奖赏（20%）如果a老总需要获取出所有的盈利，他需要进行平台上的每日任务：(a老总变成代理商时介绍的两人变成老总真实身份，而且进行10单)每日任务仅用做一次就可以。

简单来说，就是推荐第三个人就能赚到钱，但如果你推荐的那两个人看到你赚到了钱，肯定也会想要分一杯羹，所以在他们成为老板之后，他们就会离开，而第四个人则会离开。如此一来，只会吸引更多的顾客。上一世很流行的‘美颜一天’，就是用链动2+1的方法，在短短几个月内，就培养出了数万的VIP，这就是这个方法的厉害之处