

重点避雷我买了旅游卡后发生的一些事

产品名称	重点避雷我买了旅游卡后发生的一些事
公司名称	深圳漫云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	漫云科技:app开发 漫云网络:源码交付 app定制:售后一对一
公司地址	深圳市南山区粤海街道麻岭社区科研路9号比克科技大厦1701D
联系电话	18638161680 18638161680

产品详情

*近发了一篇关于暴利行业的文章，评论里很多都是说做旅游卡的。我当时非常好奇，以为是发现了什么优惠渠道，仔细了解了一下，原来就是个天坑，因为自己参与过，所以讲出来给大家避避雷。

首先这些说旅游卡项目好做的，十个有九个都是坑，一般这种就是卖项目的。

具体说说这里面的坑：我上一家公司是做新零售的，当时为了拓展市场，就和这些所谓的“免费旅游公司”合作，把一批意向客户，一般是30-80人，以“免费旅游”或“低价旅游”的目的集合到一起，一边旅游一边洗脑。一般你只要出个机票钱就行了。

有接触过的你会发现，小孩子是要另外收钱的，因为他们没有消费能力。大家都知道羊毛出在羊身上，所以这个“免费旅游”或者“低价旅游”，其实就是个纯粹的消费团。

在行程里，明确规定好了几个购物节点，像云南的，就是玉器、银饰、草药这些，所以你会发现，一般旅游的都是去云南、西藏、新疆、内蒙古，这些稍微偏一点，而且有很多溢价品的地方。

刚开始的第一天，旅游团会让你感觉到宾至如归，各种高规格接待，其实成本也就那样，看着过瘾而已，这些都是为了降低你的防备心理，让你在购物节点的时候疯狂花钱，觉得既然来都来了，而且是免费旅游，不如买点的心理。

你在购物地点的时候，有很多托，他们私底下也会交流，然后也会假成交来刺激你消费，反正就是你一旦走进这个消费场地，除了一起来旅游的人，基本都是在做局的，什么皮草、虫草、玉石，告诉你他自己买了多少钱，让你赶紧也买点。

在这趟旅游的过程中，导游扮演着非常重要的作用，他会对你毕恭毕敬，无微不至，因为他就是引导你们去消费的。嘴上说着你们有需要就买，没需要就不买，暗地里提成拿的可开心了。

我还听说有些旅游团会恐吓你消费，毕竟人生地不熟的，这种行为肯定是有的，不过现在应该比较少了，现在基本都是洗脑式营销。

其实大致就是这些，只是希望各位去旅游额时候尽量选择靠谱的旅行社，或者结伴出行，这些所谓的“低价”“免费”旅游，看看就算，天底下没这么好的事。