

链动2+1商城分销商业模式解析

产品名称	链动2+1商城分销商业模式解析
公司名称	东莞市连心网络科技有限公司
价格	500.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市南城街道宏图路39号2栋2466室（注册地址）
联系电话	176****0257

产品详情

链动2+1模式主要是打造裂变团队模式的同时又能快速地将平台销售额提升起来，是目前用户裂变速度*快的模式，链动2+1模式合理合规的同时又激励着用户的分润机制，在购物上能享受优惠，同时又能推广赚取客观的收益；

模式特点

- 1.二级分销：二级分销，不存在多层级，合理合规分佣收益；
- 2.走人机制：推荐两人消费499成为代理，即升级成为老板，关系脱离走人；
- 3.留人机制：自身成为老板后，为上级留开始推荐的两人；
- 4.上帮下扶：下级成为老板后，为上级留人，下级未成为老板，上级帮扶后可获得帮扶基金；

模式：直推奖励、团队见点奖、平级奖励、帮扶基金、模式配合

举例：贵州自酿酱香型白酒，市场价599元，现在平台福利售价499元；

代理：只需要自购买一瓶白酒，就可以获得代理商身份，自购省100元，推荐他人赚取推荐奖100元；

老板：推荐两个代理商，就可以升级获得老板身份，自购省300元，推荐他人赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元；

模式亮点：

成为合伙人身份的时候，前面推荐的两个代理商就需要留给推荐自己的上级，帮助上级团队裂变，同理，你就会脱离上级重新创建自己的团队市场，当团队后面发展的代理商也成为合伙人时，他们也会脱离你的团队创建他们自己的团队市场，但是他们前面推荐的两个代理商要留下来帮你做市场。从整个体系架构来说“链动2+1”模式都是立足于二级分销的体系来做的。

收益参考(以499元产品为例)

假设推荐人推荐了A购买产品499成为了代理，推荐人获得100直推奖励。此后A推荐了B1.B2；这里获得直推奖100+100，并且成为了老板身份。成为老板身份后，独自跳出团队，继续发展下线；此时情况是B1.B2留到A的推荐人团队里帮助这个推荐人发展下线；A成为老板身份后，推荐每个人都可以获得直推奖励跟见点奖励，即每次直推都可以获得300的奖励。

直推3人“回本”，白拿产品，后续躺赚丰厚收益！

零售企业存在的根本意义就是要降低商品流通成本，帮助消费者得到优质低价的商品；便利，未来消费者在刚需商品和标准化商品上投入的购物时间和精力越来越少，帮助消费者节省时间就是帮助他们省钱；体验，消费升级时代，商品物理层面的品质升级已经没有潜力，而附加其上的文化、社交、品味等属性则给消费者带来更好体验。

