

保健食品新零售分销系统

产品名称	保健食品新零售分销系统
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

产品详情

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司专业开发系统，玩家勿扰！！（找现成系统案例模板联系小编）

尽管数字零售的概念诞生了多年，尽管数字零售始终都以「数字」定义自己，但是，它似乎总是没有摆脱对于互联网的依赖，因此，在很多时候，我们所将的数字零售，其实并不是一个数字化的概念，而是一个互联网的概念。如果对以往的数字零售进行一次定义的话，它更多地是一个有名无实的概念而已。

一、保健食品行业代理模式开发功能介绍：

1.数据处理和管理：新零售系统需要处理和管理大量的数据，包括订单、库存、价格、促销等。因此，需要使用适当的数据库和数据处理工具来处理和管理这些数据。

2.移动应用开发：随着移动设备的普及，消费者越来越多使用移动应用程序浏览和购买商品。开发易于使用、功能完善的移动应用程序是必要的。

3.电子支付集成：电子支付是新零售系统的核心组成部分之一，因此需要集成多种电子支付方式，如支付宝、微信支付、信用卡支付等。

4.多店铺管理：新零售系统需要同时管理多个店铺，因此需要确保每个店铺在网站和移动应用中都具有独立的牌象和营活。

5.库存管理：新零售系统需要不断地跟踪库存水平、销售趋势和订单数量等信息，以及及时更新产品信息和价格。

6.营销策略：为了吸引更多的客户和促进销售，需要实施有效的营销策略，如优惠券、折扣、促销活动等。

二、保健食品行业用的比较多的商业模式：链动2+1

链动2+1平台商业模式，分两个等级：

代理：购买应用所关联的商品、礼包，就会成为代理身份

成为代理后，直接推广用户去购买应用所关联的商品、礼包，就可以得到【直推奖】

老板：成为代理同时直推二个代理用户

成为老板，还是有代理权益直接推广用户购买的【直推奖】

成为老板后，下级直推用户（老板）再去推广用户去购买应用所关联的商品、礼包此时就可得【直推平级奖】

成为老板后【第三个推广的用户起】购买应用所关联的商品、礼包，可得【团队奖励】

成为老板后【下级直推用户的第三条线起分别推广的1.2条线用户】购买应用所关联的商品、礼包，可得【团队奖励】

下级推广的用户可获得【团队奖励】此时就可能获得【团队评级】简单说就是直推收益的百分比

如果平台想设置多个等级也可以做多个等级的独立分红池的股东分红

优势：

1.因为身份少直观，晋升容易，能吸引用户推广

2.门槛低，入门简单

3.收益明确，能更好地吸引推广

4.三人可回本，投入成本低

5.快速裂变