

## 源码上线七人拼团商业模式吗？

### 七人拼团模式+裂变快销量好+做软件搭生态，微三云麦超分享

产品名称	源码上线七人拼团商业模式吗？七人拼团模式+裂变快销量好+做软件搭生态，微三云麦超分享
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

源码上线七人拼团商业模式吗？七人拼团模式+裂变快销量好+做软件搭生态，微三云麦超分享

前文引言：需要开发部署系统找微三云：感谢关注我们微三云，需要开发部署系统随时找我！本司成立7年来，从4个人的初创团队发展到现在400多人团队、280+技术团队，5000平方写字楼的双高新双软科技公司，离不开所有客户的支持！感恩！微三云电商系统源码定制：电商系统源码，微三云电商系统源码定制，微三云电商系统，提供独立部署和源码部署2种部署方式，可二次开发，可申请软件著作权【核心提示：文章部分资料收集于互联网，仅作为开/发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如有系统需求请详询，玩家勿扰】今天分享一下七人拼团模式的玩法。

你是否曾因为需要购买同款商品，却为单价过高而犯愁，或者因为缺货而苦恼？

现在不用担心，问题迎刃而解了！电商行业推出一种全新的网购方式，组合购买，单价更低，让你购物有更多的选择和更佳的价格！只要找到七位志同道合的小伙伴，一起组团购买，就可以在不降低商品品质的前提下，获得高质量的购物体验 and 更多的实惠！到底是什么模式这么优惠这么好赚？答案就是近期很多人玩的七人拼团模式！

## 什么是七人拼团模式？

七人拼团模式又称即拼模式，所采用的是拼团结合二二复制的一个玩法，是一种改良之后分裂速度极快、引流效果非常好的商业模式。该模式结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过抽取平台营业所得作为奖励补贴用户，以更人性化的奖励机制吸引用户，服务用户，以此加快用户向粉丝的转变，为平台拉取有效流、量。zui为关键的是，七人拼团模式在人数分裂上加以限制，以7人一个团为单位，实现平台在合理合法的基础上快速裂变引流的效果。

## 那么七人拼团模式到底怎么玩？

### 玩法说明：

- 1.在平台购买任意价位商城礼包，即可参与拼团活动
- 2.开团成为团长，后台将出现6个空位，填满即算拼团成功（包括团长在内一共7人），团长即可获得团队奖励
- 3.每个点位下面只有2个位置，下面2个位置满了则向下滑落，注册则在该码体系内排位（滑落规则为直接分享优先，从上到下从左到右自动排位）

### 奖励说明：

I 分享奖励：直接分享10元/人，直接分享6人成团即可获得

I 见点奖励：见点奖5元/人，第1个用户zui早参加，当后面6个用户也进来参团时，第1个用户优先获得见点奖

I 复购奖励：会员分享的人在商城复购，即可享有5%-45%的复购奖励。

注：获得的奖励只可在平台内消费，若想提取，则必须在7人拼团模式中直接分享2人，满足这一条件才有资格提取，以此鼓励会员多开团、多分享，避免“懒人”出现。

玩法看起来很简单，那么实际操作又是怎样的呢？我们举例分析一下。

假设1：1号位直接分享6人成团，2号位与3号位也成功开团，1号位获得的奖励是：

直接分享奖励  $(10+5) * 6=300$ 元；

2号成团见点奖励 $5*6=30$ 元；

3号成团见点奖励 $5*6=30$ 元。

不算后续位置是否成团，1号位即可获得 $300+30+30=360$ 元。

假设2：99元售价商品，一天出1000个团，团长拼团时6人都是直接分享，获得的奖励是：

团长开1个团，即可获得9元，9复购积分；

团长开1000个团，即可获得 $9*1000=9000$ 元，9000复购积分；

一个月即可获得27W元，27W复购积分；

一年即可获得328.5W元，328.5W复购积分；

以此类推，一年，五年，十年.....所得奖励难以想象。

玩一次赚一次，玩几次赚几次。七人拼团模式的好处就在于可以多次参与互动，没有限制，只要你有时间，只要你有精力，你可以一直开团，一直成为团队长，一直赚钱。

这样好赚钱的模式对于消费者来说非常友好，这样能吸引消费者的模式对于创业者来说也非常友好，不管你是想小赚一笔还是大赚一笔，来七人拼团模式准没错！

小编在电商行业摸爬滚打多年，积累了许多人脉与经验，手上有不少可靠的咨询渠道与合作平台。小编做到现在的位置，基本也不需要靠这些东西谋生了，所以小编决定给各位创业者发放福利，为各位创业者提供一份绵薄之力。想要了解模式详情或自己创业的老板都可以向小编留言，小编随时为你们提供免费的资料。

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全

职开/发技术180人)，服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：微三云超级 APP 流、量变现：做平台的话zui重要抢个先机，一个新模式比较火的生命周期就半年左右，马上又会有新模式出来，不需要设计得多么完美打算做个一两年那么久，先用一个模式上线，把团队资源搞过来，然后每 2-3 个月升级一下系统版本增加一个新模式，不断激活新老会员 裂变，等有一万日活会员，然后上线超级 APP 广告变现就好了，一万活跃会员对应一个月广告收益 3 万左右，10 万会员就有 30 万收益一个月，到时有广告收益可以补贴一部分给会员代理，就会越来越好推，很快还有游戏变现和做任务变现 微服务有点像从大瓶装眼药水到小支独立分装 “首先，微三云云平台它是一个生长在一套操作系统（OS）上的业务应用，不仅仅是一个微服务的 OMS 的系统。技术服务于业务，微服务发挥效用，必须是建立在合适的行业业务模型基础上，才能发挥zui大化的效用。不然可能是个累赘。所以我们先建立了支撑零售业务的 OS 后，再开始建设对应的应用。” 微三云商业模式总监麦超如此阐述产品的差异化。