

# 解析线上种植模式：数字化农业带来的可持续发展机遇？商业模式+线上种植模式+技术服务，微三云技术

产品名称	解析线上种植模式：数字化农业带来的可持续发展机遇？商业模式+线上种植模式+技术服务，微三云技术
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

解析线上种植模式：数字化农业带来的可持续发展机遇？商业模式+线上种植模式+技术服务，微三云技术

### 重要介绍：

微三云运营商学院：购买软件的坑之需求沟通不详尽 需求沟通不到位，在没有完全详尽沟通功能的情况下，进行报价，从而导致后续的设计过程以及开发过程中不断的返工，做出来的效果与预期相差太大。甚至会有纠纷，所以在前期要谋定而后动，把功能需求完全的详细化整理，出完整的功能方案并进行确定，一步步稳扎稳打，从需求确定，到设计确定，都至关重要。解决建议：考察对方的产品经理是否专业，付定金后能否能理解你的思路并做出满意的开发方案，如果不行，果断放弃找下家，不然后面够你头疼的地方多着呢。“系统鸿沟”，大部分品牌企业缺乏数字化转型经验，不懂得如何搭建合适的数字化系统来支撑 DTC 转型。对于数字化转型，大部分品牌企业都有一段“摸着石头过河”的时期，一旦跨过这个时期就能驶入高速公路。此时选择有着丰富经验，能够相伴成长的数字化服务商是关键。微三云服务的品牌企业里，\*长的合作时间已经长达十几年，双方其实已经进入到了互相学习，共同探索的阶段。此外，很多品牌企业对 DTC 模式有个误区，认为应该策划很多直面消费者的活动，获取更多的数据，完善用户画像，当然这也没错，但是品牌企业沉淀用户数据的价值不是在于“有”，而是在于“怎么用”。

### 小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商

业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

想要种植果树但害怕果实成熟后没人买？

想要买果实但是害怕去晚了卖光了？

线上种植模式的出现直接解决这些问题，让所有人都能够按照自己的需求认领果树、种植果树、收获果实，消费者再也不用担心买不到果实，农民再也不怕果实卖不出去！

什么是线上种植模式？顾名思义，就是一种能够让用户在线上操作果树种植的电商营销模式。线上种植模式通过用户投资认领果树，平台根据用户认领果树的数量在土地上种植，等果实成熟用户就能收到果实，如果用户不想要还可以在平台转卖赚取收入。这种模式能够有效缓解果实的供需问题，尽可能做到按需种植，基本能够让每一个果实都到达需要的人的手里。

那么线上种植模式到底怎么玩呢？我们就以榴莲王国为例介绍一下：

基础玩法：

第一步：用户在平台免费注册，即可认领平台送的榴莲树，等榴莲成熟选择变卖或提货；第二步：用户也可在平台主动购买榴莲树，主动购买的榴莲树有多个类，等榴莲成熟选择变卖或提货；

第三步：用户榴莲成熟可以选择提货或变卖，可在平台交易市场发布订单，赚取收入。

## 注册板块：

在平台实名注册送一棵榴莲树，30天榴莲可以成熟，可以选择变卖或者提货。水滴还有肥料可以加速成熟时间，水滴获得方式每天完成签到，分享升等级也可以每天获得水滴还有肥料（后期水滴和肥料可以互相转赠交易）。

## 投资板块：

在交易市场发布求购LLB积分，求购成功在商店购买自己想要的榴莲树。每种榴莲树成熟时间还有产果数量是不一样的自己可以选择。

## 交易板块：

I 购买的选择我要买开始发布求购；出售的选择我要卖发布订单；无论求购还是出售成功，都会收到短信提示然后去处理自己订单。

I 求购的去选择付款；出售的查看自己上传收款方式中有没有收到款，然后提交订单。

I 如果发布成功不付款系统自动封号。

I 出售时间早10到晚20点，发布求购时间24小时随时可以。

## 分享奖励：

I 直接分享收入百分之一

I 直接分享三个有效用户

I 系统滑落30人，无线代收入百分之五

分享越多滑落越多，\*多可以享受到滑落5000人，5星以上等级还有水滴肥料榴莲奖励（购买榴莲树算有效用户）

## 如何提货：

获得榴莲后不想卖出的可以在收货地址中填写自己收货地址，在榴莲数量里面选择提货，发货时间72小时内发出，不是偏远地方全国包邮。

为什么要为大家介绍线上种植模式呢？很重要的一个原因是市场大。

为什么这么说呢？因为像水果、粮食这些需要种植才能生产出来的产物都是人们生活的刚需。你可以

找到一个人一辈子不吃水果，但你能找到一个人一辈子都不吃粮食吗？这是不可能的。所以，如果你在水果/粮食种植方面入手，再用线上种植方式做平台，一定能赚得盆满钵满！

小编从事电商行业多年，见惯了行业里的风风雨雨，对各种商业模式的运行机制都非常熟悉。以小编这么多年的经验来看，线上种植模式是值得选择的模式，运用这一模式做平台，一定能在电商行业中闯出一条新路。小编手里刚好有可靠的咨询渠道与合作平台，想要起盘自己赚钱的老板可以向小编留言获取哦！

扩展阅读：

微三云技术学院：购买软件的坑之交付以及后期维护 交付过程中要注意代码以及相关交付资料的完整性，一般项目交付资料包括各个端代码（Android&iOS&Sever），数据库设计文档，项目部署文档，接口文档等等。维护一般包括：数据维护，网络安全维护和日常维护。核心目的要保证APP的正常运行，迅速处理一些APP本身或者APP后台运行时的bug。定期进行垃圾数据清理，定期做数据备份（主要是为了防止服务器崩溃，数据丢失情况发生。）同时要提高产品的防控级别，杜绝黑客攻击。一般互联网的市场标准，维护第一年免费的。维护是很有必要性的，尤其是数据的保护这方面，大家在后期要多注意。另外就是客/服支持，一般成熟的公司有客/服支持部分，会一对一建群，有专职客/服，随时操作有问题都可以咨询指导，而不是让业务员给你回复，客/服还会安排线上或线下的操作培训。

解决建议：签合同时必须了解清楚售后服务的范围、权利和义务，写进合同里。电商平台DTC转型落地，关键一步是在于如何把沉淀的“宏观数据”转为执行层面的“微观决策”。直白一点就是怎么利用DTC大数据指导和改进商品企划？是增加SKU,还是删减？是增加功能，还是优化设计？再结合运营，如何通过DTC的数据洞察，为一线导购生成一个提高客户复购和留存的有效决策？这也是微三云在研发数字化系统应用时着重考虑的事情。所以，在第三个系统鸿沟面前，数字化服务商应该给予品牌企业更多的帮助，大家要协同作战，跨越鸿沟。