

王冲老师链动2+1模式解析，微三云钟小霞

产品名称	王冲老师链动2+1模式解析，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

今天来聊聊链动2+1模式。

链动2+1模式，这个在市场上流行至今的电商模式想必你并不陌生，今天我将带你从另一个角度认识链动2+1模式。

链动2+1模式

“链动2+1”主要以创建个人团队为主，与此同时迅速**销量，是当前裂变会员发展趋势速度最快方式，链动2+1身份方式是和合理合规的，与此同时鼓励客户企业的收益分享机制，既能够享受会员折扣，又会获得客观性盈利，这是让客户在平台环境中增加对平台的粘性的运营模式。

链动2+1模式的本质在于：可以用用户建立多个渠道，改善减少的线下**，均衡获取成本。

2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理（请看下图）

你在平台消费499元买了一箱白酒，成为了平台的合伙人，当你推荐一个朋友也购买了一箱白酒，商家把利润抽出100元奖励给你；你再次推荐另一个朋友购买，同样又获得100元。推荐这两个人之后，你就升级为平台的董事，这时候你推荐一个人成功购买，则会获得300元（直推100+见点200元）。

举例：

A购买499礼包成为合伙人

A推荐B购买礼包，A获得100直推奖；

A推荐C购买礼包，A再次获得100直推奖；

A升级为董事！与BC再无关系；

A开始成立自己的团队，每直接推荐一个人即可获得300元（100直推奖+200见点奖）

链动2+1模式，相对于传统的一单购买一次而言，有以下几点好处：

- 1、给新用户一定的优惠力度。
- 2、可以根据老用户的消费情况来调节新用户的佣金比例。
- 3、可以有效地促进老用户与新用户之间的裂变。
- 4、可以有效地刺激新客户消费。
- 5、让老客户更加乐于分享产品给朋友，从而**产品曝光率。让更多人了解产品并购买产品，从而促进销售！

当客户想要得到权益，需要参与进来，一定要变成代理商才可以获取收益，变成老总会获得三种奖赏，代理商只有得到一种奖赏，只有成为老板的身份才能获得后续的奖励，这样就能激励用户裂变身边资源

扩展：链动美丽天天秒模式

美丽天天秒模式，链动2+1模式制度的最大一个亮点是一个真正的互利的制度，没有无限累积，是不断的人走链机动制，每当有一个代理晋升为老板的身份时，就要脱离当前的关系链，把成为老板之前推荐的两个代理留个上级，然后去发展属于自己的关系链，模式就两个身份角色，代理是个一等级，老板是一个等级，没有多层级，分润只有两级，谁销售谁拿利润，谁是老板谁就拿更高的奖励，代理不需要囤货，发货。