

微三云陈明凤分享：路由器厂商“免费送”路由器，送了两年，把自己送进去了

产品名称	微三云陈明凤分享：路由器厂商“免费送”路由器，送了两年，把自己送进去了
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

微三云陈明凤教你如何搭建源码模式系统平台，记住，商城一定要找大公司制作，千万不能找小公司买SaaS账号或者买模板账号。

因为SaaS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑

路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云陈明凤，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制开发二级分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，8000平方独栋办公楼，800人开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含30多家百亿级平台，10多家上市公司国企，年销售额超过2个

亿。

资、质：高新技术企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：陈总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云陈明凤”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，合计200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、众筹电商无货源电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

扩展资料

之前有一个路由器厂商“免费送”路由器，送了两年的时间，把自己给送进去了。是不是很离谱？他们的团队两年时间就做到125个小目标的资金，是不是就更离谱了？

今天给大家分享的这个是一个失败的案例，严格来讲是自己玩跑偏了。这个路由器其实大家也耳熟能详，当年干翻华为以及一众路由器，竞争的非常激烈，叫做斐讯路由器。

那么这个路由器品牌为什么能把华为路由器等都可以干趴呢？主要是他们推出的“0元购”活动。他们当时推出的第一代路由器为斐讯K1，售价为159元。当你购买这个路由器之后，一个月内会返还给你。不管你是在某猫买的还是某东买的，你只要拿到这个路由器的K码，然后再到联璧金融的app上面注册一下，这159就会返还给你。

与此同时他们第二代路由器斐讯K2也上线了，定价为399元，上线一个小时就卖出去一万多台出去。返钱的周期还是一样一个月

这么看他们是不是一分钱都不赚，等于全部送出去了，但不要小瞧他们，他们在暴雷的时候卖出去了一百多万台路由器。谁购买了路由器，一个月后都会返还本金。我们假设他路由器每台的成本为150块钱，那一百多万台是不是就2个亿的资金了。

什么钱都不赚，还要赔2个亿出去，你说这能行吗？但其实他们并不是主要卖路由器，他们送路由器的目的主要是为了给联璧金融引流。因为这个平台是一个P2P网贷平台，当年P2P的获客成本平均在500左右，而他们采用0元购的方式还不到200元。那这么看是不是非常划算了。

他们暴雷的原因主要是他们吧转化率给算掉了，因为0元购是很容易催生羊毛党的，那这些人都不在金融平台去二次投资的恶化，是不是就意味着赔钱了。

当他们意识到的时候，推出了斐讯K3，售价1999元，返还的时间则改为1年时间，拉长周期。这么做相当于他们是幕后撸一把然后跑路，幕后的结果就是非法集资125亿，把自己送进去了