

微三云陈明凤分享：链动2+1商业模式：分享一个客户是如何做酒类产品的

产品名称	微三云陈明凤分享：链动2+1商业模式：分享一个客户是如何做酒类产品的
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

微三云陈明凤教你如何搭建源码模式系统平台，记住，商城一定要找大公司制作，千万不能找小公司买S AAS账号或者买模板账号。

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑

路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云陈明凤，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开、发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制开发二级分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，8000平方独栋办公楼，800人开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含30多家百亿级平台，10多家上市公司国企，年销售额超过2个

亿。

资、质：高新技术企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：陈总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云陈明凤”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，合计200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、众筹电商无货源电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

扩展资料

谈到酒，必谈酒文化。酒已演变成为了一种深具文化功能的饮品。而中国的酒类企业，也将文化营销融入到了品牌宣传的过程中。

酒类市场的激烈竞争，其中一个结果就是导致了酒企需要面对目标市场的进一步细化，即市场呈现出碎片化的趋势也就是说，消费者的需求更加分散

今天给大家分享一下我们一个客户是怎么做酒类产品的，他们一开始没有任何的代理商，也没有去整合一些线下实体门店。只在线上做零售，半年的时间做到了过千万的营业额。

他们采用的是一个基于二级分销而衍生的一种商业模式，叫做链动2+1模式，这个模式有什么不同呢，有一个走人留人的机制，你只需要邀请6个人也购买他们的产品，你就可以赚到几万几十万了。

他们一开始是以一款1680一箱的白酒来做爆品，当你购买一箱之后，你就可以成为他们平台的临时会员，享受直推权益，才可以去邀请别人购买白酒。

当你邀请一人后，你可以拿到560元的直推奖励，而你的上一级正式会员可以拿到200块钱的见单奖励。

当你邀请三个人购买白酒之后，你就可以升级成为正式会员，由于走人留人的机制，你会和你的上一级脱离关系，并且你的上一级会带走你邀请的那三个人。

成为正式会员之后相当于自己发展自己的主市场，只需要再邀请三个人，每个人都购买1680一箱的白酒，你的团队就可以开始无限裂变，实现管道收益了。

为什么呢？因为被你邀请的人是不是也会想要去升级成为正式会员，每个人都需要去邀请三个人，他们可以拿到560的直推奖励，你是不是就可以拿到200的见单奖励。

他们三个人都完成任务任务之后，都成为正式会员，是不是都会跟你脱离关系，那他们邀请的9个人是不是都归你了，那这9个人也想升级的话，是不是也要分别邀请三个人，那是不是就会给你留下27个人，27个人再升级就会给你留下81个人，81个人再升级就给你留下243个人，以此类推下去。

每一单你都可以拿到200的见单奖励，243人的时候，你就已经赚了7万多了，如果在裂变下去，你的收益肯定是会更多的。

那这就是这套模式的厉害之处，这也是为什么他们半年时间就做到过千万的营业额。门槛低了以后，加入的人是不是就多啦，有大量的人去帮他们做市场，卖货的时候，他们的酒还怕卖不出去吗？

每天与大家分享商业模式干货，如果大家想要进一步了解上述模式和细节，欢迎点赞私信小编。搭建商城、小程序、公众号、APP，区块链系统、供应链系统、通证系统、元宇宙电商系统、DAPP开发，如果你也想要搭建属于自己的平台实现卖货引流，欢迎留言和私信，小编将为您的实际情况介绍适合您的模式。