

电动车充电站 充电站 兴科电子

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 电动车充电站 充电站 兴科电子 |
| 公司名称 | 郑州兴科电子技术有限公司业务部 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 郑州高新技术产业开发区莲花街电子电器产业园9号楼508号 |
| 联系电话 | 13203701100 13203701100 |

产品详情

未来盈利空间

随着新能源汽车市场的利好发展充电站，相关的配套设施充电桩充电站，也将迎来他的高光时刻。据东莞证券研报指出，“2021—2025年，新增充电桩数量年均复合增长率将达44%。我们估算，2022—2025年充电桩市场规模分别达1241亿元、1347亿元、1482亿元、2045亿元。”兴科电子充电站凭借全套软硬件支持和云服务能力，让非用户也能率、低成本的实施本地化运营，极大的促进了充电行业的发展。兴科电子已成功运作“科科充电”“科科魔方”两大云端充电服务品牌，实现了兴科电子向兴科物联的飞跃。

功能：1、自动检测功率，自适应充电费率

2、全智能充电检测，充饱自停

3、自带屏幕显示扣费数据信息

4、阻燃材料，保障消防安全

5、断电自动记忆，市电掉电数据不丢失

6、全兼容充电器类型

7、充电故障自动断开电源输出

8、无电源输出自动停止计费

9、全程透明扣费，实时跟踪余额信息

10、用户操作真人语音提示

- 11、信息卡数据采集
- 12、自定义功率保护设置，超出功率自动断电
- 13、设备故障自检功能，屏幕故障代码提示，安全异常报警
- 14、内置温度传感器
- 15、实时监测设备及环境温度
- 16、内置双路计量系统
- 17、时刻监测交流电参数
- 18、远程固件升级
- 19、体验新功能
- 20、充电功率曲线记忆
- 21、耗电量信息上报
- 22、动感双色光环状态指示
- 23、设备故障自检报修

详情请来电咨询

充电桩加盟怎么样充电站？10台充电桩一年能挣多少充电站

虽然电瓶车方便了居民的出行，但充电安全问题令人担忧。基于物联网的智能电瓶车充电桩可以充满自动停止，解决居民安全充电问题。很多人想加盟充电桩，10台12路充电桩一年能挣多少钱？

首先计算投资成本：

投资成本包括购买设备费用 + 安装费。兴科的入门级12路充电桩充电站1台的价格约700块，如果加上安装费，大约8000元。

利润是多少？充电站

让我们先看看充电桩单插座的利润：用户可以用1元充电约4小时，总耗电量为0.15度，电价按民用电0.6元 / 度。

总功耗： $0.15 \times 4 = 0.6$ 度

电费： $0.6 \times 0.6 = 0.36$ 元

这表明，运营商的利润是 $1 - 0.36 = 0.64$ 元

如果每个插座每天使用两次，用户每次消费1元，

1台12路充电桩的日收入为15.36元。

10台12路充电桩的日收入为153.6元

一个月的收入为4608元

一年的收入为 $12*4608=55296$ 元

当然，设备越多，收入越高。

如果你对充电桩合作、投放、运营等方面有疑问，欢迎随时私聊我，有问必答！

充电桩的未来发展怎么样？随着近年来我国电动自行车市场迅速发展，据统计，电动车占我们日常交通工具出行比例为40%，且电动车数量庞大，接近四亿辆，逐年数量递增20%，加之电动车火灾事件频出，国家正大力支持市场主体投资建设充电桩。

电动自行车作为城市最后一公里带来方便的同时，充电问题却成为了“隐形”。充电桩的出现给市民带来了便利和安全保障。郑州兴科电子技术有限公司专注于物联网Aiot平台、行业应用SaaS平台的研究和开发；是行业的安全充电、智慧控电设备供应商，已为数千社区、亿万用户提供完整的解决方案和的用户体验。充电桩的前景是广阔的，兴科充电桩一直坚持自主研发，让客户用的安心，用的放心，强大的科研团队，为客户提供强有力的安全保障，详情请电话咨询