

阿里访客中心预约攻略

产品名称	阿里访客中心预约攻略
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

阿里访客中心预约攻略

雷军说过：“永远不要试图用战术上的勤奋，去掩盖你战略上的懒惰。”对于研发同学，你要比业务同学更懂业务，才能找到技术与业务平衡的空间。对大部分同学

而言，常常是只熟悉自己负责的系统，但是对于想要更大空间和更多成长的同学，我可以给出明确的结论：只熟悉自己负责的系统是不够的。

首先，不同的人对熟悉的定义不一样。对于你负责、你贡献代码、你进行设计并且完成需求交付的系统，单是熟悉远不够。你不仅要知道它的前世今生，思考它的一

路成长，纠结它的未来发展，同时还要清楚它的风险与隐患，它的生与死。

基于你清楚的核心系统，由它开始做业务场景上的外延，以此了解你的上下游，并且能做到结合业务场景去挖掘。从业务的角度、从产品的链路、从技术的调优和隐

患多个视角去切，让自己的设计维度与视角不断拉升，这样你有把握或者有掌控力的范围会越来越大，未来才会有更多的机会。

管理层面

团队是一个宏观与微观并存的事物，宏观上我们说组织、讲战略、定规划、要排兵布阵，微观上我们关注沟通、成长、情绪。大部分同学之所以在微观上受挫，就是

因为没能把握到宏观的节奏。公司是一个盈利组织，技术中心是一个成本部门，技术中心之所以会有某一个组织，那么一定是：“公司期望这个组织解决某一类问题

，并且解决到一定程度。”

所以在这里你要理解一个关键词，“结果和KPI”并不取决于你怎么定义它，而是给你下放目标的组织与管理者对你的期望是怎样的，你们的GAP往往未必是结果的差

别，而是期望的落差。