

# 成都|微三云 传统企业转型做私域电商该用什么模式起盘

|      |                               |
|------|-------------------------------|
| 产品名称 | 成都 微三云<br>传统企业转型做私域电商该用什么模式起盘 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司               |
| 价格   | .00/件                         |
| 规格参数 |                               |
| 公司地址 | 东莞市                           |
| 联系电话 | 18665158422 18665158422       |

## 产品详情

成都|微三云 传统企业转型做私域电商该用什么模式起盘，成都|微三云 传统企业转型做私域电商该用什么模式起盘在当今互联网时代，私域电商成为了越来越多企业的选择，因为它可以减少流量成本、提高品牌价值、掌握用户数据、增强用户粘性等优势。但如何在众多市场竞争中脱颖而出，如何提高用户粘性，实现商业价值就要实施有效的引流策略。本文将结合基础知识和案例，提供私域电商引流的具体方法。企业为什么做私域电商在互联网时代，电子商务的崛起推动着传统企业转型升级。传统销售模式的缺点在网上销售中变得更加明显，例如竞争激烈、用户选择范围广等。相应的，私域电商模型逐步被越来越多的企业所采用。链动2+1模式特点：1、走一留二，每个参与的用户团队成员都会给你带来2笔订单收益400元（参考下文订单金额499），同时会给你留下两个种子用户，只要团队在发展就可以无限链动下去，给帮助平台推广的会员带来无限的想象空间；2、上帮下扶机制，老板所有的收益都是锁仓30%，需要把一开始贡献给上级的1号位和2号位的成员培养成老板才能解锁收益，否则30%会回流到平台；3、模式简单，市场容易复制；二级分销机制，逆向思维，合理合规，能突破传统分销模式超过两级限制，合理又能激励用户的分佣机制。适合做起盘引流、打造爆品，而保健产品利润空间，产品刚需性、复购率高是非常好的引流产品。链动2+1业务逻辑介绍：一）两个身份：代理：自身消费499元，即可成为“代理”身份（代理享受直推奖励）；老板：成为代理后，直推2个代理即可成为“老板”身份（成为老板后脱离原来团队，第一、第二个代理留给上级，发展第三个代理开始享受团队见点奖励和直推奖）；二）代理权益，老板权益：直推奖（100元）：成为代理后，直推一个499，即可获得100元奖励；团队见点奖（200元）：成为老板后，直推的第三条线，除了享受直推奖100元，团队见点额外再拿200元的奖励；平级奖(平1级，10%)：成为老板后，可拿直推“老板”收益的10%（如图，B3直推2个499后，也成为了“老板”，如果B3又直推了一个C3，可获得“直推奖100元+团队见点奖200元，共300元，那么老板A作为其平级推荐人，则可获得“ $300*10%=30元$ ”。）成都|微三云 传统企业转型做私域电商该用什么模式起盘。成都|微三云 传统企业转型做私域电商该用什么模式起盘