

杭州到西安冷链，冷冻，冷藏物流直达专线

产品名称	杭州到西安冷链，冷冻，冷藏物流直达专线
公司名称	杭州踏信冷链物流有限公司
价格	100.00/吨
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市临平区崇贤街道龙旋村北马桥3-1号201室
联系电话	18858262723 18858262723

产品详情

杭州踏信冷链物流在北京、、重庆、昆明、西安、兰州、银川、乌鲁木齐、广州、武汉、长沙、济南、石家庄、大连、沈阳、南京、杭州等地均设有分支机构和自行管理的仓库及一大批长期合作的车辆。均能为贵公司产品达到各地的接货、入库、配送提供服务。

销售网络：具备完善的各类销售形式渠道网络，拥有强大拓客能力。具备该类特质的厂商多分布于原材料企业、速冻食品企业、预制菜企业。

要素协同：能灵活调节包含产能、物流等各类要素，以充分发挥各类资源间的协同效应。具备该类特质的厂商多分布于原材料企业、速冻食品企业。

国盛证券认为，原材料企业、速冻食品企业、预制菜企业三类参与者同时具备多种特质，因而这三个类别下的厂商拥有确定性较高的长期上升空间，具备较大跑出细分赛道的可能性。

在预制菜行业发展的初级阶段，各优质赛道正涌现出一批具有高辨识度的企业，它们或凭借先发优势、多年深耕行业取得较强的规模优势，同时在渠道端精耕细作，布局一张面向全国、多渠道、广覆盖的销售网络，终通过高性价比产品与强大的渠道力赢得竞争，实现放量增长；它们或提前卡位B端大客户渠道，居高临下，通过整合其他渠道客户获取增长；它们或在原有坚固的基本盘，沿着产业链上下游寻找业务协同，发力高价值、高景气环节来实现扩张。总而言之，唯有专注主业、深耕渠道和品牌、持续进化的公司方可在技术壁垒低的食品赛道中脱颖而出，实现基业长青。

正值中国预制菜行业总体爆发之际，方正证券认为应重点关注三类机会。首先，中游食品以及具有独特竞争优势的食品制造商具有 收益机会。其次，建议关注业绩弹性高、基本面不断改善的上游原料玩家价值重构的机会。原材料端企业向下游高附加值预制菜业务延伸，盈利能力改善，具有较大的业绩弹性，且随着公司规模化、品牌化壁垒的出现，公司业绩表现由强周期向弱周期发展，稳定性不断提高，基本面持续向好，看好上游居高临下，延伸协同带来估值逻辑重构、业绩快速成长的双击机会。后，下游具备品牌势能、研发优势以及食品定位清晰的餐企同样值得关注，主要系预制菜新业务在自身优势赋能下成功率较高，而爆品的放量增长将打开公司成长天花板，同时餐食业务稳定性较好，提供了业绩安全垫。

助推外贸高质量发展，玉湖冷链模式引发服贸行业高度关注