

# 链动+拼购模式系统--案例

产品名称	链动+拼购模式系统--案例
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

## 产品详情

大健康行业可以借助裂变模式来冲出竞争。裂变模式是一种创新的营销策略，通过让消费者参与、分享和传播产品或服务，从而实现快速增长。在新零售模式的支持下，大健康行业可以更好地应用裂变模式，以\*\*竞争力。

在裂变模式中，大健康企业可以通过提供优质的产品和服务，吸引消费者成为忠实的品牌倡导者。通过引入互动性强的营销活动和社交媒体策略，消费者可以参与分享他们的购买体验，从而吸引更多的潜在客户。

此外，通过与其他行业合作，大健康企业可以扩大其影响力和市场份额。与零售商、科技公司或物流服务提供商等合作，可以提供更便利、高效的购买和使用体验，从而吸引更多消费者。

链动2+1模式是\*\*选择之一。然而，它存在一个问题——复购率较低。为了\*\*复购率，可以和七人拼团模

式相结合。并且这两种模式都能够将消费者的消费从线下转移到线上，并将\*\*引流到线下实体门店。

链动2+1模式和七人拼团模式的奖励机制

链动玩法：

用户购买指定价格商品（199元）成为代理，直接分享推荐1人得40元，2人得40元，然后升级为\*\*代理，这时候推荐第3人开始100元，以此类推，分享的人越多惊喜奖励越多。

七人拼团玩法：

1.用户在平台购买商城礼包就可以开始参与活动。

2.参加活动后，后台会有6个空位。当这6个空位被填满时，那么即显示拼团成功(包括团长，共七人)，团长将获得奖励。获得奖励后，团长出局，需再次购买商场大礼包就可以再次参加活动。