

一款白酒打入市场到底有多难，白酒行业回暖新起点—链动2+1模式

| | |
|------|---------------------------------|
| 产品名称 | 一款白酒打入市场到底有多难，白酒行业回暖新起点—链动2+1模式 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室 |
| 联系电话 | 14776427336 14776427336 |

产品详情

你能想象喝酒也是一种新型的消费投资方式吗？接着往下看，今天为大家分享一个卖酒的客户，三个月时间不到平台会员量就到达到了十万，他的酒卖多少钱呢？

酒的质量和口感还挺不错，所以左思右想就把定价为399，后面找到我们这边后，就开始合作启动计划，买399的酒，成为平台会员，同时享受复购优惠与分享推荐奖励。推荐两个爱喝酒的朋友消费后成为平台合伙人，同时还享受团队福利。

客户使用这个方案模型，不到半年公司营销额就增长了70%以上，那他这个方案到底是怎么玩的呢？

首先，先做一个微信小程序，开发自己的私有域流量，小程序方便快捷，是目前很多消费者都会玩，喜欢用的工具之一，也是引流裂变*快的工具之一。

其次，自身下单这款酒之后，成为平台会员或代理，享受复购优惠与直接促销奖励。邀请两位酒友爱好者下单购买399的酒之后，即可从会员的身份升级为合伙人身份，除了享受复购优惠与直推奖励外，还可获得团队福利。

后，你分享第一个人的时候，平台返499的20%给你，第二个人一样返20%，如果你要是分享下单了第三个用户，平台返60%给你，这样是不是就把之前花的399赚回来了呢，那么接下来每分享一人消费，对于你来说就是额外的收入。

从第三人开始，用户就被升级为合伙人身份，开始组建自己的团队，这时你的第三人也推荐了一个人消费，是他直推，这时又是代理身份，可获得直推奖励100元，而你可以获得一个团队见点奖励200元。

如第三人再推一个，同样获得一个直推奖励，升级为合伙人身份，离开你的团队，出去发展自己的团队，你可以获得200元的奖励与他贡献的两个人，这里称之为走留机制。

所以在这个模式机制里的你，只要找到三个爱酒喝酒的用户，你肯定是要盈利的，推荐分享的人越多，你获得的团队收益就越高。

如今也有很多老板会遇到同样的问题，比如酒、大健康产品、美妆产品、刚需产品等等，有好的产品卖不出去，仓库囤了一大堆产品无法实现快速销货，所以都在找好的，新的模式来做推广，而链动2+1就能很好的帮助你解决这个问题。

你的火爆就是我们存在的意义，做营销，就找专业的开发团队；

定位 | 策划 | 方案 | 落地 | 引爆 |

如果你也想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我