

# 如何通过互联网思维引流？爆破点在哪？异业联盟商家跨界合作系统！

产品名称	如何通过互联网思维引流？爆破点在哪？异业联盟商家跨界合作系统！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

通过互联网思维引流的方式方法？爆破点在哪？价值输出链聚焦哪一块？如何从经营产品转变为经营用户？产品重要还是服务重要？

营销之本无非就是：新客福利、老客返利、周年庆、积分兑换、精美的礼品、换购、转发PYQ、PYQ集赞、免费、促销、优惠、打折、买一送一、赠送等等。这都是营销的基本方法，每个套路你可以换着法子的去玩，在你能够承受的范围内，就可以先不要想着去赚钱，而是去想着哪怕我亏损一点，但是用户在增长，也有留存率，转化率也有所\*\*就行。

转化的路径基本都是从低到高，熟人社交、人脉社交、同城社交、门店的线下社交。建立\*\*引流销售渠道。然而学会跨界营销，打造异业联盟系统与餐饮门店、汽车俱乐部等合作，消费满多钱，作为一个赠品赠送，达到双赢。同时开展招聘品茶员活动，让品茶员带动人流。资源互换、针对大型超市进行资源互换。用茶叶换超市购物卡，与餐饮连锁企业置换代金券等。

异业联盟模式就是解决实体经济中存在的诸多痛点强力武器，整合门店周边异业商家的客源资源，互利共赢，实现客源倍增。

异业联盟的合作伙伴不是一个个单打独斗的个体，而是一个“有温度的邻里商业聚落”。异业联盟就是要通过共享的理念，把不同类型的店铺、不同消费需求的客户资源融合在一起，与所有商家共享，共同打造“共享、共赢”的合作团体，从而实现互惠共赢。

## 异业联盟的优势

1. 商圈内的商家相互转介，各源共享，增加彼此门店的客\*\*和成交量；
2. \*\*营业额，在大幅\*\*利润的同时商家之间相互拓客，获得相应利润分红，异业创收；
3. 商圈内的商家会员共享，口碑推荐，有效降低信任成本，增加门店的\*\*度；
4. 通过异业联盟的模式，从之前的一个客户做一次生意变为做多次的生意。

从根本上讲，这种创新的商业模式，需要利用平台去进行资源运作。在现代商户的激烈竞争之间，选择软多异业联盟系统，让联盟之间的商家实现资源、信息共享；让他们在激烈的竞争中抱团取暖，相互支援合作，从而\*\*营业额和利润，更高的曝光及用户口碑。

如果你也想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我