

在南阳如何开一家成人用品店？

产品名称	在南阳如何开一家成人用品店？
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

多少新手开店创业的理想，都埋葬在了冤枉的学费里。

这次蕴际就来给迷茫中的小伙伴一些建议。

新手开店会踩哪些坑？首先，当地的疫情如果有反复，千万千万不要选择咖啡店、奶茶店、火锅店、花店.....

项目是要与人群需求匹配的，这是常识：档次、价格、业态、需求互补，别和强大的低头蛇硬碰硬。举个例子，老小区的老人小孩多，新小区或者地铁站年轻人多，要开成人用品店，当然是选择后者。

小区也好，步行街也罢，有些刚性需求按我的说法就是基础设施是标配。比如吃的有早中晚，档次有高中低，有五金店杂货店理发店，档次价格都需要调查好。

但是充分地调研清楚地头蛇与同级竞争者的水平，整个区域的消费能力非常有必要。

这里说的是前期的功课，成人用品店的消费群体是哪些，决定了在哪个地方你才能开一家成人用品店。

多数倒掉的店不是开店者能力的问题，而是在什么地方允许你开什么档次、业态、消费价格的店，从一开始选择业态就输了。

新手创业的4个建议

建议1

别看菜下锅，但也别好高骛远，创业不止是眼前的收入，而是要让其开花结果。

对于很多新手来说，他们的第一个想法是，我存了xx钱，不想上班了，想自己开个店当老板。

想法很好，但是脑子里没有任何概念，只对某些行业有很粗浅的理解，对各项费用的花费也没有规划。

实际上，开店没有规划就没有成功的可能，看到别人做什么赚钱就跟风去做，没有考虑过自身的能力，业态的需求，甚至没有承担一点风险的能力，多则一两个月就转让，赔掉老本遗憾离场。

建议2

加盟一定要选好品牌，别因为机会主义心理把自己坑了。

开店要非常谨慎，每一分钱都要花到正道上，要想清楚你付出的能给你带来什么。你的加盟费用，给到你身上的应该不止是品牌效益。

比如说蕴际在整店输出、复制营销策略的同时，还会辅助搭建线上网络商城，这样才是【授人以渔】。

而不是说，加盟之后就完全让店主自己学习付出一切，费时费力也不一定讨好。

还有很多纯骗加盟商的餐饮加盟皮包公司，交了几万的餐饮加盟费。忽悠你说他们的口味有多好，品牌有多响亮，开业就能赚多少多少钱的，都是想骗走你的启动资金而已。

建议3

不要因为行业、资金的问题就觉得自己低人一等。

还是那句话，赚钱不磕碜。在我们社会上各行业的鄙视链上，永远都存在着牺牲品，这是人性使然。

但是创业者不管起点如何、行业如何，请专注于自己创造的价值，而不要去对比。

360行，行行出状元，没有哪一行地位就一定高，能力决定收入，收入决定地位。

成人用品行业日益壮大，并且朝着更加大众，更加高级的方向去发展。有人会觉得不好意思从事，觉得难为情，这部分人就赚不了这份钱，所以在这条赛道已经帮你筛选掉了竞争者。

所以重要的不是有人会戴有色眼镜看你，而是你自身能发现的价值，能提供的价值，你能运用你拥有的一切构建的一系列优势。

建议4

努力控制成本，努力合理升级。

如果你的开店项目没有人给你大把大把的投资，用自己的钱正循环经营，努力控制成本是必要的。

房租、装修、产品、人员工资，每一块你都要以营业额的较低评估来做成本核算，越谨慎，你成功的可能性越大。

而蕴际正可以解决大部分问题，装修、产品基本不需要自己操心，在店员培训方面也会进行统一培训，品牌方和加盟商共同努力创收。

顾客在成长，需求在升级，所以如果你的产品和服务十年如一日的話基本也是玩完。

蕴际在这點就一直不断前进，不断地根据顾客需求升级、更新产品，什么时候进行升级，什么方向升级，都有很好地把握。

学习了各种经验的你还在迷茫吗？

好吧，无论是哪个创业者，如果你想一直前进的话，几乎没有什么喘息的机会，门店创业者更是如此。