

什么是抖音的本地生活？0基础能不能加入本地生活

产品名称	什么是抖音的本地生活？0基础能不能加入本地生活
公司名称	运信网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻人员:本地生活推广、实体商家、抖品牌 入驻要求:小白即可加入 入驻好处:2023年新风口
公司地址	浙江省宁波市宁海县跃龙街道东海路8弄5号(自主申报)
联系电话	15018706671 15018706671

产品详情

究竟什么是本地生活。你看餐饮啊，在抖音上，比如说卖这个套餐啊卖代金券啊，游

乐场卖门票，美容院卖会员卡，洗车店卖洗车券，你能想到的这个衣食住行，所有的

行业都可以放到抖音上重新做一遍，这其实就叫抖音本地生活。那同时呢，你看他又

引申出来两个行业，一个叫探店达人，那就是帮商家做这个曝光的，还有一个呢，就

叫服务·商，是帮助这个商户，做运营加曝光的。这抖音相当于是一个放大镜，用流量

把实体店老板的这个生意做了一个放大，哪里有流量，哪里就有本地生活，每一个环

节，其实都藏着巨大的商机，只要咱们抓住一个点，都是你比较好的一个创业方向，

目前正在做本地生活服务的团队都在纠结一个问题，自己去拿本地生活服务·商授·权，

还是找个靠谱的公司来合作？大家都知道，拿到授·权，抖音官方就会给到你一个群·控

系统，你就可以去谈商家进行分佣。但是我作为一个本地生活服务·商，给大家的一个

建议是选择一家靠谱的公司合作，现目前对于本地生活来讲，群·控系统已经失去了性

价比，为什么这么说呢？我给大家做了一个详细的分析，简单给你算一笔账吧，你

就。群·控系统保证金是10万，官方就会给你进行一个KPI考核，且称之为能启动。能

启动的时间呢，是90天到120天，再能启动的时间里，你必须在30天时间里，GMV要

达到100万以上，算是能启动，成功之后就将面临GMV的考核，GMV增长量的考

核，一般是以100万每月递增，也就是说你想把这个服务·商的牌照保住，你就必须保

持每个月100万的递增，如果你做不到，那么首先不是官方清不清退你。而是你低于

100万GMV，你的收入连你的公司运转你都没办法保证，很多人要质疑我在胡说八

道。那么咱们简单来算一笔账，你要想获得100万的GMV，以现在这个市场的行情来

讲，能够给你贡献100万GM的K商家其实已经很少了，你就只能找中小商家靠量去

堆，近30天的时间里面，你要有25个左右的优质商家持续在核销服务，这25个商家你

至少需要六个人力吧，前段跑。B的至少也要两到三个吧，还有财务，在这个团队组

建，至少你要有六到八个人工，再加上你的办公室成本以及你的房屋水电开支，想要

完成前期的能启动，至少要准备50万的启动资金，需要多少的业务体量来支撑你前期

的投入，这绝对不是危言耸听，而是在我们四月份拿到授权自己成为本地生活服务商

以后，这半年多以来的运营经验和经历。所以我在这里给大家做一个详细的分析，给

正在纠结这个问题的。一些建议那么大家想从事本地生活是不是就没有办法破局了

呢？是不是都要有这么重的成本呢？其实并不是，该如何破局，其实我们可以资源整

合去实现可以咨询我。