小白如何抖音入驻本地生活？需要什么条件？

产品名称	小白如何抖音入驻本地生活？需要什么条件？
公司名称	运信网络科技公司
价格	.00/件
规格参数	入驻人员:本地生活推广、实体商家、抖品牌 入驻要求:小白即可加入 入驻好处:2023年新风口
公司地址	浙江省宁波市宁海县跃龙街道东海路8弄5号(自主申报)
联系电话	15018706671 15018706671

产品详情

未来一年短视频的大风口，本地生活一定会占一席之地。想要通过短视频变现的朋友可以把握好机会入局，说不定就会借此改变自己的命运。今天跟大家简单聊一下我这么推测的理由以及大家怎样才能参与其中。

首先说说为什么会做出这种推测，大家要知道，本地生活之所以能够做起来离不了平台的助推。今年1月份的时候，平台正式宣布入局本地生活。5月，又推出了定向服务·商家的软件。到了8月份，又跟外卖行业成为合作伙伴。9月彻底放开了企业号的门槛，这一系列的动作都代表官方希望更多的商家来平台做生意。但到目前为止，全平台所有的本地生活类商家加起来还不到100万，这个数据肯定不会让平台满意的，所以在接下来的时间，官方一定会放出更多福利做补贴，以此来吸引更多的商家入驻。也就是说，谁能帮平台招揽到更多的商家，并且帮助他们做好生意，谁就一定能吃到这一口红利。

接下来教给大家想要做本地生活，具体应该怎么做。比如说做一名本地生活的运营师，帮助商家开通企业号，上架团购券，招募探店达人等等，做一些基本的运营动作。目前来说，本地运营师的盈利方式主要是通过官方工具绑定商家后台，赚取线上营业额的分成。什么意思呢？打个比方，如果商家在你的帮助下完成了线上功能的开通，那团购一个月卖出去的钱，你能分到差不多15%左右的佣金。相信很多商家都是愿意做这笔生意的吧，大家可以把自己带入进去想一下，这些都属于增量市场，如果我们不做的话，原本这一块的收益是零，既然可以不花任何成本的找专业人员负责这一块业务，那为什么试一下呢？对不对。记住，平台助推，市场巨大，模式健康，这就是本地生活运营师能够崛起的三大原因。

当然，一部分朋友可能有一定的商家资源，但不知道怎么做交付。没有核心竞争力，满足不了商家的诉求，应该是很多伙伴都在焦虑的问题。以下为大家总结了五种解决办法：

1.确认就是自己是否具备商家服务的冷启动能力，比如帮商家做抖音号，主页面的装修，门头地址电话

的配置，不同行业的商家的一套组品策略你是否具备。

2.你自己或者自己团队内是否有具备拍摄剪辑能力， 能否帮助商家起号，置顶宣传视频拍摄，给短视频带货加热等等。

3.本地的同城达人圈子你是否有去触及人脉，这种借力发力的方式是必不可少的，你自己的力量宣传加上达人团队的宣传，才能做出更好的效果。

4.当你做了一段时间之后，记得对自己做过的的案例进行汇总，找到数据的其中一个作为超级案例，这样后面再跟商家谈合作时才能事半功倍。并且还能帮你在本地的行业圈子内更好的打开品牌知·名度。到那时候除了你主动联系商家之外，也会有商家主动找你进行合作。

抖音全业务，全案设计都可以联系小编！有想入局本地生活的可以随时咨询小编！