

是拼团模式的创新，还是某多多的复制品？全民拼购到底是什么？

产品名称	是拼团模式的创新，还是某多多的复制品？全民拼购到底是什么？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

在拼团模式中，多人参与拼团，一人会领取奖励，而别人拼单不成功就会自动退钱，并且还会获得优惠券奖励。全民拼购参团客户没有限制，新老用户都能够参与拼单。全员拼团方式的亮点之一，就在于它对拼单不成功客户，给予一些宽慰奖赏。

并没有拼中的消费者，不但就会自动退钱，并且还能收到来自平台上的优惠券，这种行为能激励没得奖的消费者再次参加拼单，进而**拼团活动的**，让更多用户参加拼团活动。

拼单可以这般火热的缘故，在于它应用了社交媒体的特性，依靠熟人关系链开展社交传播，不但减少了营销推广成本费，同时还可以促进拼团模式的**，让更多的人掌握拼单游戏玩法。

除开某多多的拼团模式以外，市场中就出现了其它的拼团模式，在其中全民拼购拼团模式**让人眼前一亮，不但融合了分销商游戏玩法，并且继承拼单的优点。这类拼团模式，可以帮助企业搞好用户留存率问题，不易造成客户流失。

拼团模式它体制有拼单赠送礼品、拼单返利、拼单立减，店家只需在后台管理中加入，就可以打开各类活动。

拼团模式的玩法，取决于引流阶段，每一次拼团都要10人，则意味着客户在开启拼团前，必须想尽办法筹购人数，无意间变成分销员，为拼团活动做广告宣传，根据社交裂变，吸引更多人添加拼团活动。

企业在开启拼团活动时，需要注意拼单的产品应当是人生中常见的，或者某品牌的产品，才更容易吸引消费者参与拼团活动。

有关拼团活动，也应当做好相应的推广工作。店家还可以在小程序商城系统主页中，添加拼团活动的滚动图片，及其开启拼单在专享商城系统会员专区，让消费者能第一眼看到拼团商城，而且点击查看参与活动，**拼团活动在商城系统里的曝光度。

如果你也想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我