

互联网+时代“大变革新机遇”链动2+1模式赋能大健康产业发展！

产品名称	互联网+时代“大变革新机遇”链动2+1模式赋能大健康产业发展！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

在互联网的浪潮之下，诸如购物、餐饮、旅游、住宿等众多大消费领域都已被颠覆个遍。市场对大健康产品的要求严格，同时也具有高度的专业性，但在“互联网+”的大环境下，其只有不断创新才能寻求更好的发展。

中国大健康行业市场很大，销售收入规模也很大，甚至有很多出口。大健康在创新领域缺乏的不仅仅是人才或者某一个药品，而是搭建一个完整的创新体系。

一定要借助一些新型推广工具，商业运营模式来实现更改，例如链动2+1，七星创客模式，即拼七人拼团模式等，结合平台做引流裂变。一定要借助一些新型推广工具，商业运营模式来实现更改，例如链动2+1，七星创客模式，即拼七人拼团模式等，结合平台做引流裂变。

下面就以链动2+1这个模式，融合大健康行业来做剖析。

晋升机制

推荐2人**“代理”商品，晋升成为“老板”，脱离与直推客户的关系。晋升“老板”需要推荐的客户**商品，可以有效防止一些“薅羊毛”的行为，避免拉入小号或者不活跃号这种有损耗平台的方式，导致平台发展受限。

留人机制

晋升为“老板”的会员，原直推的1、2名客户在关系链上将归属于上级。

帮扶机制

成为“老板”后的会员，会为推荐自己成为“代理”的“老板”留人;假如直推客户没有晋升为“老板”，会员帮扶后可以获得帮扶基金。

冻结机制

可设置冻结部分奖励，会员在有效期内帮扶直推客户晋升为“老板”后释放，真正激活裂变模式。

三种丰厚的奖励:直推奖、见点奖、平级奖，“代理”、“老板”、平台一起赚。

链动2+1模式，打造一个低门槛、人人都能消费起、轻松起步、不囤货、不压货的电商平台，将利润给到“代理”和“老板”，采取薄利多销的营销方式快速组建销售团队。

当会员完成裂变，平台才需要支付这部分宣传费用，平台没有资金压力。且只要有志头“成为“老板”，他们就会帮忙留下两个“代理”，继续帮平台赚钱，形成裂变闭环与生态，**平台运营的可持续性。

如果你不知道什么样的商业模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我