

编写一份可行性研究报告多少钱

产品名称	编写一份可行性研究报告多少钱
公司名称	中经国际工程咨询集团有限公司深圳分公司
价格	6500.00/份
规格参数	中经国际:3-5万字 word、pdf:16个章节 胶装、精装:立项、批地、贷款、合作、技改
公司地址	深圳市龙岗区坂田街道象角塘社区中浩工业城C5栋厂房C5栋5层508
联系电话	15013802195

产品详情

15年工程咨询行业经验，编写可行性研究报告服务，以及各类政府及商业报告代编写，不限区域，服务全国，广东省内及部分地区可上门沟通，专注实力保障，诚信团队，服务周到细致，收费透明，价格便宜，10年经验，值得拥有的信赖品牌，服务和质量均由保障，广东可上门沟通，近几年我公司做过众多可行性报告服务成功案例，适用于众多不同用途的代写可行性报告服务，专注于工程管理咨询服务领域，编写各类可行性报告服务，高效服务真诚、细心策划每一份报告，成熟团队经验服务面谈上门可靠性高。那么编写一份可行性研究报告多少钱呢？

对于很多企业和个人而言，要开展一项新的项目或者业务，首先需要进行可行性研究，这样才能确定项目的可行性和实施方案。可行性研究报告的编写和提交，是非常重要的一个阶段，在很大程度上关系着项目是否能够成功实施。因此，针对可行性研究报告的收费标准也是多种多样的。

那么，编写一份可行性研究报告多少钱呢 根据市场的情况和行业的不同，目前行业内可行性研究报告的收费标准差异较大。对于中经国际工程咨询集团有限公司深圳分公司而言，我们的可行性研究报告收费标准价格为几千至数万元不等。我们的报告将针对不同的场景，包括立项、批地、贷款、合作、技改等，提供更全面和更具针对性的产品服务介绍。一份可行性研究报告的字数一般在3-6万字及以上，且包含16-18个章节，编写完成以胶装或精装纸质格式提交给客户。同时，在编写报告的过程中，我们会按照行业标准进行相关专业的知识插入，以及针对客户提出的问题进行回答。我们致力于为客户提供更专业、全面和贴心的服务。

关于编写可行性研究报告收费，国家出具了正式的书面材料进行说明，按投资额大小可分为5个档次，综合算下来，编制一份可行性研究报告的费用，需要花费数万元甚至数十万元不等，这是很多企业无法接受和承担的。随着国家行政审批制度改革，作为国家鼓励类且投资额不大的项目，编制可行性报告可由企业自行完成，也可委托第三方咨询公司编制。关于可行性研究报告收费标准，我们公司具体收费如下：

1、模板套用（2%客户选择）：预算有限，对报告内容、深度要求不高的客户

针对常规类项目，我司提供同类型模板（收费600元），或者在文案平台付费下载（但是两个项目内容相似度超过90%的概率低于1%），客户根据项目实际情况对项目名称、选址、行业数据、投资规模、财务数据等替换，并做适度修改，形成新的报告；

适合客户：适合有一定文案基础、财务、工程概算知识以及有时间空闲的客户；

2、基础版本（13%客户选择）：预算相对有限，对报告内容、深度要求不高的客户

主要针对非常规类项目，我司按照一般简化格式编制，并对项目适度美化、包装，对企业提供的数据进行亮点挖掘，观点阐述明确，一目了然呈现出来；收费2000-5000元不等，3-4个工作日完成初稿，word页数20-50页，字数1万字至2万字，并提供纸质版（原则上不提供盖章）。

适应客户：客户预算相对有限，且对项目编写内容和一定程度要求不高的客户。

3、标准版本（80%客户选择）：客户预算相对充裕，对报告内容、深度、知识程度有一定要求的客户

我司对项目和企业重新定位，梳理项目商业构想，挖掘项目内在价值，严格按照国家要求框架编制，涵盖项目初规，投资规划、市场分析、产业政策、详实财务、环境保护、节能方案、安全措施、风险分析等内容；服务收费9000-15000元及以上，6-10个工作日完成初稿，word页数80-100页，字数3万字至5万字及以上，如需盖章另支付3000元-4000元；除了编制报告外，我司应客户要求和需求配套提供“简介版”（十几页内容提要）或提供PPT演示版服务；

适合客户：客户预算相对充裕，且对项目编写内容、深度、知识程度有一定要求的客户。

4、定制版本（5%客户选择）：客户预算充裕，且项目进入实质性可研落地阶段

针对项目投资额较大，且针对性较强，适用于项目落地有一定倾向，且获有关部门的高度关注和支持（批文），需要特定的报告进行论证和用于召开专家评审；我司严格按照国家要求框架，按照企业要求，从战略高度对项目进行全程把控，并结合客户需求量身定制。除了一般标准版要求的内容外，并根据项目实际情况，团队深入现场考察、企业调研，出具具体方案、设计图纸等，并上会参加专家评审会，服务至报告通过；收费3万元以上，具体面谈，word页数100页以上，10-15个工作日完成初稿，字数5万字以上，并提供纸质盖章版；

适应客户：客户预算充裕，且项目进入实质落地阶段。

我公司收费透明，秉承诚信、高效的服务态度与合作达成共识。拒绝虚假宣传诱导客户。有些公司以低价吸引客户，实则暗藏隐性收费。如何您的预算充裕，项目未进入实质性可研落地阶段，建议做“3标准版本”让政府觉得公司重视项目、干实事、尊重领导，因此会引起有关部门对项目的关注。客户经过多方对比更愿意选择我们。