

# 啄木鸟药业ERP

产品名称	啄木鸟药业ERP
公司名称	成都新生代软件有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	成都市林荫街5号华西大厦A座1404
联系电话	028-85321923

## 产品详情

适用范围 药品生产企业

运行环境 \* 硬件配置 服务器： 基本要求：CPU 586以上，内存128M以上，硬盘剩余空间1G以上； 推荐配置：P4-2.8G/512M/80G高速硬盘/CD-ROM/CD-R/100M Net/56K Modem/15 客户机：  
基本要求：CPU586以上，内存64M以上，硬盘剩余空间100M以上；  
推荐配置：C4-2.0G/256M/40G高速硬盘/100M Net/15 ”； \* 网络平台 基本要求：10M集线器；  
推荐配置：100M交换机； \* 操作系统  
基本要求：Windows95/98/XP,Windows2000/NT4.0或更高版本；  
推荐配置：服务器Windows2000，客户机Windows98； \* 数据库系统 基本要求：Microsoft SQL Server7.0/Microsoft SQL Server2000； 推荐配置：Microsoft SQL Server2000；

功能概述 本软件由三大系统组成，即生产管理系统、销售管理系统、综合管理系统。系统之间既具有相对的独立性，又有严密的内在联系。

生产管理系统 \* 原料采购 · 原料供应商管理：  
包括供应商基本档案管理、供应商应付帐款管理、供应商历史供货管理、供应商供货品种管理等。  
· 采购计划管理： 针对常用的辅料及耗材，系统能根据前期的消耗量和现有库存智能地生成采购计划。针对订单的专用主辅料，系统能根据订单 的“材料清单”（即BOM表）和现有库存智能地生成采购计划。所需采购原料的供应商及采购价也能由系统优化提供，从而极大地优化了供应链模式。通过对采购计划完成情况的监督观察，既可及时弥补采购计划完成的不足，还可考核和分析采购环节所存 在的问题。通过对采购订单完成情况的分析，可考核供应商的供应质量，从而为供应链的优化提供决策数据。 · 原料询价信息管理：  
将繁琐、杂乱的采购询价信息规范整理，便于有效的利用。 · 原料条码管理： 原料条码管理理念的引入，可大大降低仓库管理、生产领料中人为的错误，将传统的依赖于“人”的管理转变为依赖于“软件 系统”的管理。 · 原料采购统计分析： 系统提供了多角度的采购统计分析，直观、方便地为用户提供精准的原料采购分布图。分别有按商品类别、按供应商、按日期

的原料采购分布图。  
· 原料采购历史数据再用：对采购历史数据的查询和比较分析，能从静态的数据中快速发现供应链所存在的问题，为问题的解决提供了一双明亮的“眼睛”

。原料采购入库时的进价自动比对和简单的历史采购查询更使使用者得心应手。

· 入库质量审核制度：

建立原料入库质量验收制度，作为企业全面质量管理的一部分，能将产品质量跟踪到直接的责任人。

· 原料采购合同管理：系统既支持合同采购，也支持无合同采购。企业可根据自身的管理模式灵活选用。多数企业采用的是混合模式。  
\* 生产作业 · 制造指令管理：

生产作业管理的核心和灵魂，几乎所有的生产管理都是以“制造指令”为中心的。  
· 制令定额管理：将制造指令的原料需求、制造工时需求、外协加工需求、耗材费用、包装材料、设备折旧、水电费、管理费用摊销等进行合理的分解，作为产成品生产成本基本依据。  
· 生产工时管理：通过精确到人的工时工票，既可使“计时计件工资”的核算自动化，又可为制造指令的实际“工时成本”提供准确的依据，同时还为“制令工时成本”的合理性分析提供提供准确的原始数据。

· 外协加工管理：

为制造指令的实际“外协成本”提供依据，还为“制令外协成本”的合理性分析提供提供基础数据。

· 制造成本差异分析：通过对产成品的“实际制造成本”和“理论制造成本”的对比分析，发现生产过程中存在的管理问题。从而为生产环节的优化、可控性的增强提供有力的数据支持。特别是对原辅材料、计时计件工资、外协加工、包装材料等生产成本大项作了极为详尽的对比分析。

· 在制品管理：在制品的核算是一个生产型企业最感头疼的事情之一。本系统通过建立合理的数学模型，使“在制品核算”问题迎刃而解。对于在制品的查询，可以精确到具体的制令、原辅材料、计时计件工时、外协加工等细项。针对“来料加工型在制品”，在在制品统计上也作了合理的处理。

· 产成品成本核算：包括理论成本核算和实际成本核算两部分

。通过产成品成本核算模块，可指导产品报价、控制生产成本、考核生产管理质量、

减少浪费、降低消耗、提高效益。  
· 生产毛利统计：

系统自动汇总统计出企业的生产产值和生产毛利，又快又准。  
· 制造指令综合查询：包括主要

原辅材料的采购情况、原辅材料的库存情况、领料情况、计时计件工时情况、外协加工情况、在制品情况、产成品入库情况、制令理论成本、制令实际成本等等。  
\* 原料仓库 · 基本操作：

入库、出库、转库、退货、盘库等构成了原料仓库管理的基本功能。  
· 原料台帐管理：

入库台帐、出库台帐为原料库管理提供了基本的依据和框架。原料流水帐(三级台帐)

的自动生成使得库存管理和财务管理形成了有机的结合。  
· 原料库存统计：实现了多仓库的管理。库存结构统计分析，如原料库存分类统计、原料库间分布等功能为库存结构的优化及资金的合理占用提供了有力的支持。  
· 原材料的库龄、效期管理：通过对原材料的库龄、

批次号、有效期的管理，通过库龄报警和效期报警，能有效地减少企业的原辅材料库管损失。

· 原材料库限及缺货超库管理：系统能根据生产历史数据智能地生成原辅材料合理的库存上下限

。通过自动的缺货、超库报警功能，使企业既保证了生产所需

原辅材料的基本库存，又不至于产生不合理的原辅材料库存积压。  
· 质量管理：

原材料入库的质量验收、出库的质量复核，使生产质量管理有章可循、有据可查。

· 外协加工领料管理：委托外协加工时生产领料作业。  
· 外协加工返厂确认：

外协半成品或产成品进行返厂返库管理，便于制造指令的跟踪、统计查询等。  
· 盘点作业：

支持多种盘点模式，如按批号盘点、不按批号盘点、帐盘、实盘、按类别盘点、按库区或货架盘点、按生产企业盘点、单品盘

点等。企业可根据自身的规模、管理特点选择其中一种或几种盘点模式。系统支持动态盘点。

## 销售管理系统 \* 成品采购

本模块用于成品药品的采购管理，对药品类贸易公司、委托外协厂商做OEM产品的制药企业适用。

· 成品供应商管理：和“原料供应商管理”共有供应商基本档案。功能亦包括供应商应付帐款管理、供应商历史供货管理、供应商供货品种管理等。  
· 采购计划管理管理：针对成品药品，

系统能根据成品库存上下限和现有库存智能地生成采购计划。所需采购成品药品的供应商及采购价也能由系统优化提供，从而极大地优化了供应链模式。通过对采购计划完成情况的监督观察，既可及时弥补采购计划完成的不足，还可考核和分析采购环节所存在的问题。通过对采购订单完成情况的

分析，可考核供应商的供应质量，从而为供应链的优化提供决策数据。  
· 成品询价信息管理：

类似于“原料询价信息管理”，将繁琐、杂乱的采购询价信息规范整理，便于有效地利用。

· 商品条码管理：通过成品的条码化管理，可大大降低仓库管理中人为的错误，将传统的依赖于“人”的管理转变为依赖于“软件系统”的管理。

· 成品采购统计分析：和“原料采购统计分析”相似，系统提供了多角度的采购统计分析，直观、方便地为用户提供精准的成品采购分布图。分别有按商品类别、按供应商、按日期的成品采购分布图。

· 成品采购历史数据再用：对采购历史数据的查询和比较分析，能从静态的数据中快速发现供应链所存在的问题，为问题的解决提供了一双明亮的“眼睛”

· 成品采购入库时的进价自动比对和操作简便的历史采购查询更使使用者得心应手。

· 入库质量审核制度：

建立成品入库质量验收制度，作为企业全面质量管理的一部分，能将产品质量跟踪到直接的责任人。

· 成品采购合同管理：系统既支持合同采购，也支持无合同采购。企业可根据自身的管理模式灵活选用。多数企业采用的是混合模式。

· 成品销售 · 客户管理：包括客户基本档案管理、客户会员级别、客户信用额度管理、客户应收帐款管理、客户购货历史管理、客户购货品种管理等。

· 销售价格管理：系统可设置多种销售价格，如零售价、批发价、A级会员价、B级会员价等。在销售开票时，系统能自动地提取相应的价格。

· 销售开票：系统提供销售价格保护，实际销价若低于设定价格底限或设定的毛利率时，系统将有警示信息，还可拦截。对于经常客户，系统还能自动提取该客户该商品的近次销价。开票时能方便地查询该客户该商品的销售历史、当前库存及批次、成本价等，销售价低于“最低限价”销售时自动警告提示。

· 负库存销售：

系统在支持“负库存销售”的同时，又很好地解决了“负库存销售”的成本和利润不准的问题。

· 销售发货管理：成品库房使用，用于销售开票的发货确认。能管理开票未发货的情况。

· 销售合同管理：系统既支持合同销售，也支持无合同销售。企业可根据自身的管理模式灵活使用，多数企业采用的是混合模式。针对受委托的

加工型企业，接受委托时便是制作“销售合同”。

· 寄售管理：系统将寄售商品作为本公司的另类库存余额，可汇入常规库存综合查询，也可单独查询寄售商品库以便统计管理。流程方面，寄售可直接转为销售，也可寄售退库。

· 货物运输管理：记录货物运输相关信息。

· 销售历史数据再用：对销售历史数据的查询和比较分析，能从静态的数据中快速发现销售链所存在的问题，对老客户的商品重复销售提供价格指导。

· 成品仓库 · 基本操作：

入库、出库、转库、退货、盘库等构成了成品仓库管理的基本功能。

· 成品台帐管理：

入库台帐、出库台帐为原料库管理提供了基本的依据和框架。成品流水帐(三级台帐)的自动生成使得库存管理和财务管理形成了有机的结合。

· 成品库存统计：可多仓库的管理。库存结构统计分析，如成品库存分类统计、成品库间分布等功能为库存结构的优化及资金的合理占用提供了有力的支持。

· 成品的库龄、效期管理：通过对成品的库龄、批次号、有效期的管理，通过库龄报警和效期报警，能有效地减少企业的成品库管损失。

· 成品库限及缺货超库管理：系统能根据销售历史数据智能地生成成品合理的库存上下限。通过自动的缺货、超库报警功能，使企业既保证了正常销售所需

成品的基本库存，又不至于产生不合理的成品库存积压。

· 质量管理：

成品入库的质量验收、出库的质量复核，使生产质量管理有章可循、有据可查。

· 盘点作业：

支持多种盘点模式，如按批号盘点、不按批号盘点、帐盘、实盘、按类别盘点、按库区或货架盘点、按生产企业盘点、单品盘

点等。企业可根据自身的规模、管理特点选择其中一种或几种盘点模式。系统支持动态盘点。

综合管理系统 · 财务管理 · 采购付款：与供应商之间的付款作业。付款方式包括“按供应商付款，按采购单付款，按商品付款，按实销实结付款”等多种模式，采用何种付款模式可由用户选择，也可混合交叉使用。付款流水帐记录清晰，方便用户的付款作业管理，方便与供应商之间往来帐的对帐管理。

· 销售收款：与采购付款相对应，实现与客户之间的收款作业。收款方式包括“按客户收款，按销售单收款，按商品收款”等模式，采用何种收款模式可由用户选择，也可混合交叉使用。收款流水帐记录清晰，方便用户的收款作业管理，方便与客户之间往来帐的对帐管理。

· 供应商往来帐管理：除了管理与供应商之间的采购帐务之外还能管理代垫运输费，销售奖励，广告返点等非商品交易直接产生的往来帐务。

· 客户往来帐管理：

除了管理与客户之间的销售帐之外，还能管理诸如代支运输费，返点费等非商品交易所产生的往来帐。

· 发票管理：针对采购、销售环节的发票收讫、付讫的登记管理。

· 费用管理：

非直接物流所产生的费用项目的登记管理，如工资、房租、差旅等费用项目的登记管理与分类统计。

- \* 人力资源管理 · 人事档案管理：
- 员工基础信息的登记管理，是整个人事管理的根本与核心。
- 岗位异动管理：
- 职工的工作岗位、部门变动过程管理。实现了人事管理由静态管理变为动态管理。
- 职务异动管理：
- 职工的任职历史的动态过程管理。
- 人员奖惩管理： 职工重大奖惩事件的记录。
- 人力资源分析： 可对员工的部门、年龄段、工龄、学历、性别、职务、职称、工资级别等项目进行统计分析。为人力资源优化管理提供相关的支持数据。
- \* 经理查询 · 销售趋势图：
- 该功能图文并茂，既可图形方式直观地表达销售的走向，又可数字方式精确地描述销售业绩。其时段步长还可根据分析的需求任意设定。还可进行销售量本利的综合趋势分析，针对销售业务的多角度、多对象的统计分析。分析的对象有销售额、销售利润、毛利率等指数。分析的角度有时段分析、品类分析、属性分析、部门分析、业务员分析等。
- 滞销商品分析： 滞销商品可设定数量、金额、库存等参数，使得滞销商品分析更有实用价值。
- 库存商品售价及利润分析：
- 用于分析当前库存商品潜在的销售额及销售利润假设。便于用户了解自身的“家底”。
- 商品跟踪管理： 根据商品采购记录跟踪其采购单、销售单、现有库存、转库单等。

#### 系统维护 \* 基础数据设置：

- 包括企业基本信息、数据库参数、基本数据分类级次、程序流程等基本环境参数。
- \* 购销存环境参数： 采购、销售、仓库等基本环境参数设置。
- \* 用户权限设置：
- 操作者的操作授权。本系统还可实现不同的操作者拥有不同仓库点、不同销售点的操作权限及查询权。
- \* 数据安全：
- 数据备份既可自动进行，又可随时手动进行。系统日志则对操作者的登录及操作模块有详细的记录。
- \* 系统工具：
- 为用户提供了数据维护实用工具，尤其是在系统启动之初，快速导入基础数据的功能。
- \* 打印报表格式： 用户可自行设计打印报表格式，同一打印对象还可设计多种格式。
- \* 数据窗口格式： 所有数据窗口均可自行设计和隐藏字段，而且还可设计成不同的操作者有不同的数据窗口，充分满足用户的个性化要求。

#### 产品家族 · 单机版 · 网络版 联系方式

- 公司网站：<http://www.soft1999.com>
- 联系电话：13880548670(凌女士)
- 联系 QQ：928677655