

2023年有哪些还不过时的商城模式？

分享好模式+助力商家转型+商赋能中小企业，微三云麦超分享

产品名称	2023年有哪些还不过时的商城模式？分享好模式+助力商家转型+商赋能中小企业，微三云麦超分享
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

2023年有哪些还不过时的商城模式？分享好模式+助力商家转型+商赋能中小企业，微三云麦超分享

前文引言：微三云从13年成立至今已经经历了9

个年头了，有过高峰也有过低谷，这是一个企业发展必经的路，在2019年之前微三云针对电商板块出售的一套商城系统是从13年开始研发的，当时研发这套系统没有想到过创业能成功，公司发展能这么快，系统的底层基础为打好，研发系统

功能一直跟着市场跑，市场当时发展也太快，我们当时也来不及停下脚步去做地基，但当到2017年底的时候，微三云的系统架构师肖毅就提出，再不做好底层，这套系统坚持不了几年了，当即股东们就这一问题开会讨论，做了一个重大的决定，就是重新研发一套新的系统，研发一套扎实稳定的系统底层，能让客户用三十年不用换系统的底层，当时微三云总共有400多号人，抽调了80人的技术团队开始研发新的底层系统，一直到2019年初才把底层研发好，这套系统的名字叫云平台。今天分享几种微三云几种比较火爆好用的商业模式。

1.链动2+1奖励模式

一.代、理身份

1.成为代、理条件：加盟区任意消费499（金额可自定义），成为代、理(产品自选，不指定)，即可生成自己的推广码。

2.成为代、理后权益:

1) .免费专区：下单扶持成为代、理十元运费可以零元购，终生享受免费用洗衣液，免费用洗面奶，免费用面膜，免费用各种美妆产品等。

2) .会员特权价：可以在农副产品区，享受zui低廉的价格，获得更优质的绿色农产品

3) .推广奖励:直推奖励，第一单100元，第二单也是100元

4) 销售其它产品8%~40%利润，团队销售其他产品也均有差价利润

二.老板身份:

推广第三个代、理脱离原团队独立出来做老板，成为老板权益：直推奖励，第一单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板，升级老板后完成直推第3单后享有无限代见点间推奖励。成为“老板”后，直推奖励:300元/单，旗下间推奖励:200元/单（无限代）

三.平级奖:老板拿平级老板的收益的10%（平一级）

四.团队身份点位分红奖（可设置不同身份等级的升级条件，或者直接购、买不同金额的大礼包升级到不同的级别）平台每卖一个499，固定拿30元进分红池，给董事联创合伙人等多个级别设置不同的比例根据对应身份人数进行平均分红，比如董事平分30%，联创平分30%，合伙人平分40%

五.20%链动基金互帮互助机制:代、理或老板收益提现时，需预留冻结20%在平台，完成指定任务才能解冻全部可提现。

指定任务

1：之前直推留给上级的个团队B1和B2均升级为代、理级别或老板级别

2：B1和B2团队伞下订单超过10单

本机制主要预防下级脱离的时候留下两个不动的小号或僵尸账户，实现真正的下级帮助上级发展团队

2.七人拼团模式

即拼或七星拼团模式

七人拼团模式玩法解析：

玩法说明：

1.在平台购、买399商城礼包，即可开始参与拼团活动

2.开团成为团长，后台将出现6个空位，填满即算拼团成功（包括团长在内一共七人），团长即可获得团队奖励

注：团长在成团的过程中，会不间断出现直推与间推或者滑落的情况，直推优先排入到自身体系，按时间先后排序，通过间接的方式进入平台的用户按排位依次滑落机制入团，如果说你是属于团队的一号点位，下面6位用户都属于的直推，那么你可以获得的奖励则为：直推奖 $150*6=900$ ，点位奖 $120*6=720$

奖励说明：

分享奖励：成为团长开启拼团模式，直接分享6人就可获得 $150*6=900$ 元，间接分享6人则只能获得 $120*6=720$ 元。

复购奖励：会员分享的人在商城复购，即可享有5%-45%的复购奖励。

注：获得的奖励只可在平台内消费，若想提取，则必须在7人拼团模式中直接分享2人，满足这一条件才有资格提取，以此鼓励会员多开团、多分享，避免“懒人”出现。

七人拼团的优势与特点：

一、让用户主动裂变，实现引流+复购

二、快速出团，一分钟、二分钟出团一次、每次出团获得1.2倍-1.5倍的收益。

三、每出团一次，都是以正波比的形式去发放资金，平台每单赚取收益。

四、对于用户来说，拼团成功次数越多，所获得的出团奖励就越高。

五、对于平台来说，用户数、参与次数越多，平台的流、量与收益就越高，同时提、升了用户产品的复购率。

3.七星创客模式

推三返一+七星创客模式

七星创客模式玩法规则：

用户在商城购、买一款指定的产品，成为创客身份，创客推荐其他用户购、买时，第一单的推荐奖励为10%，第二单的推荐奖励为20%，第三单的推荐奖励为70%，以此按照三三次序循环，如平台用户复购时，可一律享受到五折的优惠购、买价格。

成为创客，用户需要在平台上购、买指定的商品。一旦成为创客，他们就可以通过向其他用户推荐平台商品来赚取奖励。七星创客模式包括三个奖励机制：直推奖、团队业绩奖和伯乐奖。下面我们来详细介绍一下这三个奖励机制。

奖励机制说明：

直推奖：

直推奖是指当创客推荐一个新用户在平台上购、买商品时，创客可以获得相应的奖励。这个奖励的数额取决于新用户的购、买金额。例如，推荐用户消费一单可以获得10%的推荐奖励，第二单获得20%，第三单获得70%。三单为一个循环，推荐三单几乎完成回本了。

团队业绩奖：

团队业绩奖是指当创客的团队成成员购、买商品时，创客可以获得相应的奖励。这个奖励的数额取决于团队的业绩。七星创客有七个等级，等级越高，奖励越高。当创客邀请三人成为创客身份时，即可升级为“一星创客”身份，此时可以获得3%的团队业绩奖励。当一星创客培养了两个一星创客时，即可升级为二星创客，并获得5%的团队业绩奖励，以此类推。当达到三星创客以上时，还可以激活“伯乐奖”，并获得团队成员获得的团队业绩奖励的一定比例作为自己的奖励。

伯乐奖：

伯乐奖是在用户达到三星创客以上时激活的奖励机制。当团队下级成员获得团队业绩奖励时，伯乐奖可以让团队上级获得相应的奖励。这个奖励的数额也取决于团队的业绩。

4.分享购（乐分享共富模式）

零门槛加入会员，五五公排模式团队架构，九层循环一级分销，对接CPS，自营商城、供应商入驻商城、线下异业联盟门店入驻，每月满足消费**单即可提现奖励收益、CPS自购收益、平台自营产品分销收益、门店订单收益。自营商城收益利润**%返给下单用户本人，**%一级分销循环返给九层内推荐人，达到团队互助共富的效果。标配包含分销商城应用+CPS分佣应用+乐分享模式

模式优势：

- 1.引流获客吸引粉、丝zui好的模式之一，乐分享平台上线2个月裂变70万会员，统新增线下门店对接收益等
- 2.把传统九级分销涉传模式改良成循环9代一级分销，通过变相的一级分销一定程度上避免直接涉传
- 3.分享购模式同时支持O2O应用和异业联盟、cps、平台商城等四个应用的订单，用户更容易满足达标多少单的每月任务。

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：微三云主营：APP、小程序、微商城定制，社交电商系统，社区团购系统，挂售卖货系统，直播短视频电商系统，区/块/链应用系统，广告电商系统，全民拼购系统，预售拼购系统，秒杀拼购系统，内容付费系统，分销商城系统，跨境电商系统，智慧新零售系统，红/包拼团拓客营销系统，拼团抽奖系统，三三滑落公排分红系统、超级多平台会员聚合广告变现 APP 微三云公司与莞云科技东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌有“微三云、“莞云”，创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，经历5年深耕，从4个人发展到如今400多人，年软件系统销售额超过2个亿，服务企业30万多家，源码运营客户超过5万家。想要了解更多功能模式，欢迎咨询微三云麦超总监。