

盲返模式——紧跟电商新潮流的模式

产品名称	盲返模式——紧跟电商新潮流的模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

与行业领头企业相比，新兴平台的从业经验不够丰富。新平台通常需要建议和引导，才能进入市场并实现准确的第一步。为了帮助更多的新平台踏上正确的道路，小编在这里介绍了一种紧跟电商新潮流的模式——消费盲返模式。

盲返模式背景：

传统电商直播带货短视频带货内卷严重，引流成本高，需要新模式新思路助力商品带货。拼多多等电商平台培养了购物还可领取红包奖励的用户习惯

盲返核心玩法：

- 1.只要在商城买了一样产品，不管你花了多少钱，只要你下单后，你后面的100个人下单都会给你发放奖励
- 2.平台商城把每个订单的利润部分拿出来，按比例分给推荐者或者前面的100个购物者
- 3.平台得到了商品部分利润，消费者得到产品的同时也得到奖励，奖励可能比自身商品价格还高，下单收到商品花了99元，后面一个消费者下单平台奖励了我： $0.5+1.2+\dots+0.8=79.6$ ，相当于我花了19.4就得到一件心仪产品。

案例：

如果我跟你说，你花100买我这瓶酒，我的商城可以返给你200，甚至500，而且还可以提现，你相信吗？听到这里你可能以为这就是纯正的“庞氏骗局”，但其实不是的，接下来由我给大家好好聊聊其中的门

道！

你花了100买了我这瓶酒，我给你返200块钱或者500块钱，那么我的商城会亏钱吗？弄清楚这个问题，就得先知道我是怎么将这笔钱返给你的。

首先你花了100买了我这瓶酒的同时，还会有其他人也来买我这瓶酒，或者商城里的其他商品，他们在购买的同时会给你产生佣金，根据商品的价格而产生不同金额的返现。

这就等于你下一单可以获得返现，你每消费一次就可以获得你排在你后面消费100单的返现，而这100单的返现能有多少呢？

这里我们小小的算一笔账，你下了一笔单，你后面的第一位用户给你返5毛、第二单给你返3毛、第三单给你返5块、第四单元给你返2块，这样到了第100单，你可以想象一下能拿多少钱？

那么仔细算算，是不是100、200到你手上并不遥远？就算你运气差，排你后面的都是几分钱的，最终只拿到了25块钱，那最终也等于给你优惠了25块钱对吧？

消费盲返，通俗表示就是：你来我这消费100，那我给你200，你来消费200，我给你300，总之就是你来消费，我就给你返钱。

盲返模式适用于所有行业

盲返解决方案

作为盲返电商的运营者，如何实现成功运营？首先需要考虑的是如何真正实现参与度，从而达到优化利益分配和促进社交传播。微三云推出了专门针对盲返的解决方案，通过产品和技术创新和优化，使用户可以高效地组织和管理拼团、拓展用户人群、管理库存等，有效实现了盲返模式的精细化管理和优化。