

王冲老师的链动2+1模式——裂变拉新的商业逻辑，你知道多少？

产品名称	王冲老师的链动2+1模式——裂变拉新的商业逻辑，你知道多少？
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

链动2+1模式本质的作用是帮助平台去快速裂变团队，同时也能快速地将平台销售额提升起来，是当前裂变拉新速度非常快的一款模式，链动2+1系统有效合规管理的同时还激励客户享受相应的分佣体制，在购物上可以享受政策，同时也能通过营销推广获得可观盈利。下面讲一下链动模式的商业逻辑。

首先来了解下这个模式的会员身份和如何设置身份权益

一、身份：只有老板和代理两种身份，购买499礼包即可成为代理，发展2个代理即可升级老板

特别说明：

1、感恩机制：这个模式特别设置了下级帮扶上级的感恩互助机制，下级代理想做老板，需要将原两个直推团队留给上级老板，帮助上级裂变团队，然后自己再重新发展新的市场，新发展的下级也会帮助上级，如此循环。

2、20%链动基金互帮互助机制:代理或老板收益提现时，需预留冻结20%在平台，完成指定任务才能解冻全部可提现。

指定任务：

1、之前直推留给上级的团队B1和B2均升级为代理级别或老板级别

2、B1和B2团队伞下订单超过10单

本机制主要预防下级脱离的时候留下两个不动的小号或僵尸账户，实现真正的下级帮助上级发展团队

成为代理后权益：

1) 免费专区：下单扶持成为代理十元运费可以零元购，终生享受免费洗衣液，免费洗面奶，免费面膜，免费各种美妆产品等。

2) 会员特权价：可以在农副产品区，享受最低廉的价格，获得更优质的绿色农产品。

3) 推广奖励:直推奖励，第一单100元，第二单也是100元。

4) 销售其它产品8%~40%利润。

团队销售其他产品也均有差价利润

五大奖励：直推奖100元，见单奖200元，平级奖10%，帮扶奖20%，分红奖

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励）。

见点奖：推荐一个代理消费获得的见点奖励。（比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见点奖励）。

发展3个市场起无限代见单200元

1.成为老板条件：完成直推2单499元

2.成为老板权益：直推奖励，第一单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板，升级老板后完成直推第3单后享有无限代见点间推奖励。

成为“老板”后，直推奖励:300元/单，旗下间推奖励:200元/单（无xian代）

提现秒结算秒提现0手续费，（特色优势：2级分润，无xian代拿钱）

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

团队身份点位分红奖（可设置不同身份等级的升级条件，或者直接购买不同金额的大礼包升级到不同的级别）

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要“N”个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益

平台每卖一个499，固定拿30元进分红池，给董事联创合伙人等多个级别设置不同的比例根据对应身份人数进行平均分红，比如董事平分30%，联创平分30%，合伙人平分40%

举例：分红奖总佣金为100元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且达到V1身份人数1，V2

身份人数5，V3身份10，则：

V1奖金池1人，直接获得： $100 \times 20\% = 20$ 元

V2奖金池5人，每人获得： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元

V3奖金池10人，每人获得： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元

总而言之，链动2+1模式通过二级分销的自动裂变市场，以销售产品为核心目标，适应广泛的行业，并提供了合理合规、高收益的奖励机制。它为创业前期和传统行业转型互联网的企业提供了一种低门槛、轻松起步的电商平台模式，让人人都能消费起并参与其中。这种模式的优势在于其灵活性、可持续发展和团队合作的推动，使得企业能够在竞争激烈的市场中脱颖而出，实现长期稳定的增长。