

许昌美容养生专业拓客公司卖卡做业绩团队电话

产品名称	许昌美容养生专业拓客公司卖卡做业绩团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

我们都知道，只要店开起来，就需要足够的顾客，那什么叫做足够的顾客呢？按照做店标准就是1x1x30，通俗讲就是1张美容床需要匹配1个成手美容师，1个美容师需要配30个左右年消费5000-4万以上的有效顾客，这样店内才能达到盈利，美容师也才能在工作时间内赚到足够的钱。为什么做店是这个标准呢？来分析一下：按照店内的平米数来说，能放下床位的地方，是不是基本都会利用起来，既然有了床，肯定是要接收顾客的，如果没有顾客去这个床位服务，那么这个床位就是店内的无效床位，就是负债，所以每张床都要利用起来。这样说，每张床都需要匹配一个可以独立服务顾客的美容师。

易地推美业拓客公司是拓客公司，免费为美容院提供：拓客、留客、锁客、升单做业绩方案。多年来，一直致力于美容院拓客业务，改变新开美容院脱离缺少顾客，老美容院顾客流失的现状，帮助美容院提升自身品牌、效益、影响力。

美容师需要发底薪，只有每天服务足够的顾客，才算是个有效人力，平均每个顾客到店一次做一个项目来算，一个美容师基本服务4个以上顾客也就是少4个客次才能达到工作饱和的状态。4个客次，一个月就是120个客次左右，也就是需要30个有效顾客，这样既可以让员工能赚到足够的手工，还能增加顾客的耗卡率和粘性度。再来说顾客的年消费，我们原装套盒产品一般都是按照疗程算的，一个疗程按照10次计算，一个疗程低按照1200算，平均一个顾客每星期少到店一次，一个月就是到店4次。3个月左右可以消耗完这个疗程，一年就是需要消费4次，也就是低5000左右，因为项目价格不一样，所以高的疗程按照1万左右一个疗程也就是一年4万及以上。讲到这里，这个标准的问题大家是不是就明白了很多。