

面对日益复杂的竞争形势，小商家如何在夹缝中求生存？复购裂变营销+择模式做生态+微三云麦超，微三云解决方案

产品名称	面对日益复杂的竞争形势，小商家如何在夹缝中求生存？复购裂变营销+择模式做生态+微三云麦超，微三云解决方案
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

面对日益复杂的竞争形势，小商家如何在夹缝中求生存？复购裂变营销+择模式做生态+微三云麦超，微三云解决方案

前文引言：

未来的商业，只有按照用户需求不断叠加场景和流量才是移动互联网的做法，品牌接入超级云App能够持续不断的与用户保持联结，才有市场竞争力。微三云对外赋能微三云市场资源总监麦总，带领大家回顾了微三云一路的成长历程，向大家介绍了微三云品牌文化、品牌目标、技术实力，并简单介绍了微三云超级APP、云平台、供应链、云视商、区/块/链5大产品，zui后向大家呈现了直播、跨境、异业联盟……及多垂直行业解决方案，让大家对微三云的品牌服务与实力有了更坚定信心。10年来，微三云打造了6大产品系列、300+营销应用、200+创/新模式……沉淀了3600+OEM贴牌合作伙伴，3.5w+源码大客户，30w+终端用户……微三云一直在成长，通过不断的完善自身产品，优化品牌资源，为客户提供更大的价值回报和服务，为整个社会带来比超级APP更底层、更全面、更深入的改造。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合

适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

传统电商的时代已经过去，社交电商的时代已经到来。当公域流/量被大平台瓜分，小平台、新平台如何在电商行业找到新出路？那就不得不对具有无限发展潜能的私域流/量下手！

相信大家都知道微商是什么，微商主要针对的就是私域流/量市场，通过代、理品牌商品，将商品发在朋友圈吸引好友来购、买，打通私域流/量渠道，赚取大平台赚不到的钱。然而个体微商分布散，不好管，万一出现跑单，用户的金钱就会有损失。

为此，一种新的商业模式被推出，那就是可以由特定平台监管控制的——会员代、理模式。

什么是会员代、理模式？会员代、理模式就是以卖货为核心，平台通过宣传吸引合适的用户成为代、理，代、理可接管平台商品的管理权，可以分享好友赚取更多奖励，也可守着代、理的位置慢慢赚钱。总之这是一种能够让用户拥有代、理体验的模式，利用用户想要成为老板的心理，借用户的力量发散商品，让用户发散用户，让用户传播用户，平台人流越来越多，平台业绩也会越来越高。

那么会员代、理模式到底怎么玩？我们用康瞳为例子简单介绍一下：

玩法介绍：

第一步：用户消费399元一盒的产品，即可成为代、理，拥有分享权限以及享有自己独立的分享码

第二步：用户成为代、理后，分享别的用户消费商品可获得奖励

代、理制度：

会员代、理：399元购、买一盒产品即可成为会员代、理

县级代、理：累计购、买20盒（或复购5盒）即可成为县级代、理

市级代、理：累计购、买100盒产品（或复购15盒）即可成为市级代、理

省级代、理：累计购、买700盒产品（小市场160盒）即可成为省级代、理

董事代、理：累计购、买3000盒产品（小市场600盒）即可成为董事代、理

分享奖：

会员代、理：会员代、理直接分享会员、县代、市代均可享受100元的分享奖励

县级代、理：县级代、理分享会员、县代、市代享受100、220元不等的分享奖

市级代、理：市级代、理分享会员、县代、市代享受220、700元不等的分享奖

省级代、理：省级代、理分享会员、县代、市代享受220、70、1900不等的分享奖

董事代、理：董事代、理分享会员、代、市代享受260、900、2700不等的分享奖

团队奖：

以董事代、理为例，会员代、理每天出5盒、县级代、理每天出10盒、市级代、理每天出50盒、省级代、理每天出100，那么董事一天的收入可达到1万元。

也就是说，在会员代、理团队中，只要用户分享产品，用户就能获得惊喜奖励。用自己的人脉资源，让更多的人知道、了解产品，帮助平台宣传，用户就能收获到更多的福利。

当然，能放上平台的产品都是通过了质量检测的。这样价格优惠的好产品通过用户的宣传只会让更多人一起参与。对用户来说是一个增加人脉的好渠道，对平台来说也是提/升业绩的好机会。这样好用的模式，对于想要升级转型的企业来说简直就是披荆斩棘的利剑！

小编在电商行业摸爬滚打多年，见证了许多平台起起落落，对各种模式早已熟透。小编在这里给大家透透风，会员代、理模式作为新模式登场具备一定的优势，如果现在就入手，日后收效定然可观！小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或者想要直接起盘赚钱的老板都可以来试试哦！

扩展阅读：

云平台—开放平台，是指通过与外部第三方连接，为商家创造更多价值的生态平台。

【云平台】定位打造移动互联网供应链平台，以平台的力量凝聚软件行业生态，解决信息不对称问题！
微三云与您共同成长的技术公司: 微三云不是简单给你定制一个软件，然后不再更新，不在维护，等你想增加功能二次开发的时候报高价，或者技术忙没时间定制，系统不支持，技术人员离职，公司倒闭等等理由拒绝为您升级功能服务，被迫只能放弃用的熟悉的系统，放弃曾经积累的所有会员，重新购、买定制新系统重头来过。我们给您的是终身可持续使用的系统，我们是与您共同成长的技术公司，是您创业运营项目在市场拼杀收钱坚实的后盾！